

รายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2569  
บริษัท แบนคอกจีโนมิกส์อินโนเวชัน จำกัด (มหาชน)

**วัน เวลา และสถานที่ประชุม**

ประชุมเมื่อวันอังคารที่ 28 เมษายน 2569 เวลา 10:30 น. ผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์ (E-AGM) เพียงรูปแบบเดียว

ศ.พิเศษ ดร.ทศพร ศิริสัมพันธ์ ประธานกรรมการบริษัท ทำหน้าที่ประธานที่ประชุม (“ประธาน”) ได้กล่าวต้อนรับผู้ถือหุ้น ผู้รับมอบฉันทะ กรรมการ ผู้บริหาร และผู้เข้าร่วมประชุมทุกท่าน พร้อมแถลงต่อที่ประชุมว่า ณ เวลาเปิดประชุมมีผู้ถือหุ้นเข้าประชุมด้วยตนเองและผู้รับมอบฉันทะจากผู้ถือหุ้นซึ่งมีสิทธิเข้าร่วมประชุมจำนวนรวมทั้งสิ้น 36 ราย รวมเป็นจำนวนหุ้นทั้งหมด 435,524,103 หุ้น คิดเป็นร้อยละ 72.5874 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้ทั้งหมดจำนวน 600,000,000 หุ้น ซึ่งเกินกว่า 1 ใน 3 ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายแล้วทั้งหมดของบริษัทฯ ครบองค์ประชุมตามข้อบังคับของบริษัทฯ ประธานฯ จึงกล่าวเปิดการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2569

ทั้งนี้ ก่อนเข้าสู่วาระการประชุม ประธานได้มอบหมายให้ นางสาวอชิรญา ระเบียบนารินทร์ ทำหน้าที่เป็นพิธีกรและผู้ช่วยดำเนินการประชุม โดยพิธีกรได้กล่าวแนะนำกรรมการ ผู้บริหาร และผู้สอบบัญชีที่เข้าร่วมประชุม ดังนี้

**กรรมการบริษัทที่เข้าร่วมประชุมในห้องประชุม**

1. ศ.พิเศษ ดร.ทศพร	ศิริสัมพันธ์	ประธานกรรมการบริษัทและกรรมการอิสระ
2. นายวิเชฐ	ตันตวานิช	ประธานกรรมการตรวจสอบและกรรมการอิสระ
3. นพ.เจษฎา	โชคดำรงสุข	กรรมการตรวจสอบและกรรมการอิสระ
4. ดร.วิษณุ	เครื่องาม	กรรมการตรวจสอบและกรรมการอิสระ
5. นายกรพจน์	อัศวินวิจิตร	ประธานกรรมการบริหาร
6. นายปรีชา	เลาหงศ์ชนะ	กรรมการบริหาร
7. ดร.เสาวลักษณ์	दानสกุล	กรรมการบริหารและประธานเจ้าหน้าที่บริหาร

**กรรมการบริษัทที่เข้าร่วมประชุมผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์**

8. นายเสี่ยวฮาน	หวาง	กรรมการบริหารและรองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร
9. นายสุจี	เซา	กรรมการบริหาร
10. นายจงเจ้อ	อู่	กรรมการ

**กรรมการบริษัทที่ไม่สามารถเข้าร่วมประชุม**

11. ดร.หนิง	ลิ	กรรมการ
-------------	----	---------

หมายเหตุ กรรมการไม่สามารถเข้าร่วมประชุมผู้ถือหุ้นได้ เนื่องจากติดภารกิจสำคัญส่วนตัว

กรรมการบริษัททั้งหมด จำนวน 11 ท่าน ซึ่งในวันนี้มีกรรมการที่เข้าร่วมประชุมทั้งหมด 10 ท่านคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 90.91 ของจำนวนกรรมการทั้งหมด

**ผู้บริหารที่เข้าร่วมประชุมในห้องประชุม**

1. นายกิตติคุณ	รอดรังนก	ประธานเจ้าหน้าที่สายงานการเงิน
----------------	----------	--------------------------------

### ผู้สอบบัญชีที่เข้าร่วมประชุมผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์

- |               |               |   |
|---------------|---------------|---|
| 1. นายชัยภรณ์ | อู่่นปิติพงษ์ | กรรมการผู้จัดการ<br>บริษัท สำนักงาน ดร.วิรัช แอนด์ แอสโซซิเอทส์ จำกัด |
| 2. นายธีรฤทธิ | เหล่านภากุล   | ผู้อำนวยการด้านการสอบบัญชี  |

### ผู้เข้าร่วมประชุมอื่น

- |                   |          |                 |
|-------------------|----------|-----------------|
| 1. นางสาวภัทรวิชา | หมั่นคิด | เลขานุการบริษัท |
|-------------------|----------|-----------------|

นอกจากนี้ มี บริษัท ไออาร์ เน็ตเวิร์ค จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทฯ ที่ปรึกษาด้านประชาสัมพันธ์ โดยนายสุพจน์ อ่อนละมุล เป็นผู้ทำการตรวจสอบการลงทะเบียนของผู้ถือหุ้นและตรวจนับผลการลงคะแนนเสียง

ก่อนที่จะให้ที่ประชุมพิจารณารายละเอียดในแต่ละวาระ ประธานมอบหมายให้นางสาวอชิรญา ระเบียบนาวิรุรักษ์ ได้ชี้แจงระเบียบการประชุม หลักเกณฑ์การออกเสียงลงคะแนน และรายละเอียดแต่ละวาระให้ที่ประชุมรับทราบ ซึ่งบริษัทฯ ใช้บริการการจัดประชุมแบบออนไลน์ของบริษัท แอปฟินีตี้ รีเสชชั่น จำกัด โดยมีสาระสำคัญดังนี้

1. การลงคะแนนในแต่ละวาระ ทุกท่านสามารถออกเสียงลงคะแนนได้ตามจำนวนหุ้นที่มี หรือตามจำนวนหุ้นที่ได้รับมอบฉันทะ โดยถือว่า 1 หุ้น มีค่าเท่ากับ 1 คะแนนเสียง ในกรณีที่ผู้ถือหุ้นมีส่วนได้เสียเป็นพิเศษในเรื่องใด ผู้ถือหุ้นดังกล่าวจะไม่มีสิทธิออกเสียงลงคะแนนในเรื่องนั้น เว้นแต่ การออกเสียงลงคะแนนแต่งตั้งกรรมการ
2. ผู้ถือหุ้นไม่สามารถแบ่งแยกจำนวนหุ้น โดยมอบฉันทะให้ผู้รับมอบฉันทะหลายคนเพื่อแบ่งแยกการลงคะแนนเสียงได้ และผู้ถือหุ้นจะต้องมอบฉันทะเท่ากับจำนวนหุ้นที่ตนถืออยู่ โดยไม่สามารถมอบฉันทะเพียงบางส่วน น้อยกว่าจำนวนที่ตนถืออยู่ได้ เว้นแต่เป็น Custodian ที่ผู้ถือหุ้นซึ่งเป็นผู้ลงทุนต่างประเทศและแต่งตั้งให้เป็น ผู้รับฝากและดูแลหุ้น ตามหนังสือมอบฉันทะแบบ ค.
3. ผู้ที่ได้รับมอบฉันทะแบบ ข และ ค ซึ่งผู้มอบฉันทะได้ทำการระบุงการลงคะแนนมาแล้ว บริษัทฯ ได้บันทึกคะแนนตามความประสงค์ของผู้มอบฉันทะไว้แล้ว
4. ผลการนับคะแนนของแต่ละวาระจะถูกประกาศทันทีหลังจากเสร็จสิ้นการนับคะแนนในแต่ละวาระ
5. ในกรณีที่ผลการลงคะแนนเท่ากัน ท่านประธานจะทำการโหวตเพิ่มอีกหนึ่งเสียงเพื่อเป็นการชี้ขาด

สำหรับรายละเอียดเกี่ยวกับการออกเสียงลงคะแนนมีขั้นตอนดังต่อไปนี้

1. ผู้ถือหุ้นท่านใด "ไม่เห็นด้วย" หรือ "งดออกเสียง" ให้ท่านผู้ถือหุ้น กดที่ปุ่มสัญลักษณ์รูปคนด้านซ้ายมือของหน้าจอ จะปรากฏวาระการประชุม พร้อมปุ่มสำหรับเลือกลงคะแนน "เห็นด้วย" "ไม่เห็นด้วย" และ "งดออกเสียง"
2. ให้ท่านกดปุ่มลงคะแนนเสียงตามความประสงค์ คือ เห็นด้วย ไม่เห็นด้วย หรืองดออกเสียง ปุ่มใดปุ่มหนึ่งเท่านั้น
3. เวลาในการลงคะแนนเสียงในแต่ละวาระอยู่ที่ 1 นาที หากยังไม่ปิดการลงมติท่านสามารถเปลี่ยนแปลงการลงคะแนนเสียงได้จนกว่าระบบจะปิดรับผลคะแนน
4. ระบบจะแสดงสถานะของการลงคะแนนเสียงล่าสุดที่ได้ทำการเลือก
5. หากผู้ถือหุ้นหรือผู้รับมอบฉันทะไม่ได้มีการกดปุ่มออกเสียงใดๆ บริษัทฯ จะถือว่าท่านเห็นด้วยในวาระนั้นๆ
6. กรณีที่บริษัทฯ ประกาศปิดระบบการออกเสียงลงคะแนนแล้ว ผู้ถือหุ้นหรือผู้รับมอบฉันทะจะไม่สามารถออกเสียงลงคะแนนในวาระนั้นๆ ได้อีก โดยปุ่มแสดงสถานะการลงคะแนนจะมีการแจ้งให้ท่านผู้ถือหุ้นทราบว่าสถานะปัจจุบันไม่สามารถลงคะแนนได้
7. การนับคะแนนจะนับคะแนนเสียงเฉพาะผู้ถือหุ้นที่ลงคะแนนเสียง "ไม่เห็นด้วย" หรือ "งดออกเสียง" ในแต่ละวาระเท่านั้น โดยจะนำคะแนนเสียง "ไม่เห็นด้วย" และ "งดออกเสียง" ดังกล่าว หักออกจากจำนวน

เสียงทั้งหมดที่เข้าร่วมประชุม และถือว่าคะแนนเสียงส่วนที่เหลือเป็นคะแนนเสียงที่ลงมติเห็นด้วย ตามที่เสนอ  
ในวาระนั้นๆ

8. ภายหลังจากที่ลงคะแนนเรียบร้อยแล้วท่านสามารถกดที่สัญลักษณ์รูปคนเพื่อพับเก็บเมนูด้านซ้ายและเข้าร่วม  
การประชุมต่อได้ทันที

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีการบันทึกภาพการประชุมในลักษณะสื่อวีดิทัศน์ ซึ่งจะมีการดำเนินการเก็บรวบรวม ใช้ และเปิดเผย  
ข้อมูลส่วนบุคคล รวมไปถึง เสียงและภาพเคลื่อนไหวของผู้เข้าร่วมประชุมทุกท่าน เพื่อการบันทึกและการจัดทำรายงาน  
การประชุม การบริหารจัดการการประชุม เป็นต้น ซึ่งการดำเนินการดังกล่าวเป็นไปตามพระราชบัญญัติคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคล  
พ.ศ. 2562 และกฎหมายว่าด้วยการประชุมผ่านสื่ออิเล็กทรอนิกส์

กรณีที่มีผู้ถือหุ้นมีคำถามระหว่างการประชุม กรรมการและผู้บริหารจะตอบคำถามในช่วงท้ายของการประชุม  
ภายใต้หัวข้อ “ถาม-ตอบ” รวมถึงการชี้แจงข้อมูลตามคำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ (Management  
Discussion and Analysis: MD&A)

จากนั้น ผู้ดำเนินการประชุมได้เสนอให้ที่ประชุมพิจารณาตามระเบียบวาระต่างๆ ดังต่อไปนี้

### **วาระที่ 1 เรื่องประธานแจ้งที่ประชุมทราบ**

ประธานกล่าวต้อนรับและขอบคุณผู้ถือหุ้นที่เข้าร่วมประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี พร้อมแจ้งให้ที่ประชุมทราบ  
ถึงภาพรวมเศรษฐกิจโลกที่ยังมีความผันผวนและความไม่แน่นอนด้านการค้า ซึ่งส่งผลกระทบต่อภาคธุรกิจโดยรวม  
อย่างไรก็ตาม อุตสาหกรรมการแพทย์และสาธารณสุขยังคงมีแนวโน้มเติบโตอย่างต่อเนื่อง จากความต้องการด้านสุขภาพ  
การดูแลเชิงป้องกัน และการสนับสนุนด้านเทคโนโลยีและนโยบายจากทั้งภาครัฐและเอกชน

นอกจากนี้ ประเทศไทยยังเผชิญกับแนวโน้มอัตราการเกิดที่ลดลง ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อความต้องการบริการ  
ทางการแพทย์บางประเภทในระยะยาว บริษัทฯ จึงมุ่งปรับกลยุทธ์และขยายขอบเขตบริการให้สอดคล้องกับโครงสร้าง  
ประชากรที่เปลี่ยนแปลง โดยมองเห็นโอกาสในการต่อยอดธุรกิจด้านการตรวจวิเคราะห์ทางพันธุกรรมและจีโนมิกส์

ซึ่งในปีที่ผ่านมา บริษัทฯ ได้ลงทุนในเทคโนโลยีใหม่และยกระดับกระบวนการตรวจวิเคราะห์ให้มีความแม่นยำ  
และมีประสิทธิภาพสูงขึ้น เพื่อรองรับความต้องการด้านสุขภาพและสนับสนุนแนวทาง Precision Medicine พร้อมพัฒนา  
ศักยภาพบุคลากรและเสริมสร้างความสามารถในการแข่งขันด้วยเทคโนโลยีระดับสากล ขณะเดียวกัน บริษัทฯ มีเป้าหมาย  
ในการขยายแพลตฟอร์มบริการสู่การเป็นผู้ให้บริการโซลูชันด้านจีโนมิกส์แบบครบวงจรแก่หน่วยงานด้านสุขภาพทั้งภาครัฐ  
และเอกชน รวมถึงสร้างโครงสร้างรายได้ที่หลากหลายและรายได้ประจำจากการจำหน่ายน้ำยาและเครื่องมือในระยะยาว

ทั้งนี้ ในนามของคณะกรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานของบริษัทฯ จึงขอบคุณผู้ถือหุ้น ลูกค้า พันธมิตรทางธุรกิจ  
และผู้มีส่วนได้ส่วนเสียทุกฝ่ายที่ให้การสนับสนุนและไว้วางใจบริษัทฯ ด้วยดีเสมอมา พร้อมยืนยันว่าบริษัทฯ ให้ความสำคัญ  
กับการดำเนินธุรกิจอย่างยั่งยืน โดยคำนึงถึงสิ่งแวดล้อม การใช้ทรัพยากรอย่างมีประสิทธิภาพ และการส่งเสริมสุขภาพที่ดี  
ของสังคม เพื่อสร้างการเติบโตอย่างมั่นคงและคุณค่าในระยะยาว

จากนั้นประธานได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นซักถามและแสดงความคิดเห็น

ในการนี้ มีผู้ถือหุ้นได้สอบถาม ซึ่งกรรมการและผู้บริหารจะตอบคำถามในช่วงท้ายของการประชุม ภายใต้หัวข้อ “ถาม-ตอบ”  
รวมถึงการชี้แจงข้อมูลตามคำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ (Management Discussion and Analysis: MD&A)

เนื่องจากวาระนี้เป็นวาระแจ้งเพื่อทราบ ผู้ถือหุ้นจึงไม่ต้องลงคะแนนเสียง และสรุปว่าที่ประชุมได้รับทราบข้อมูล  
จากประธานเกี่ยวกับการดำเนินงานและทิศทางของบริษัทฯ

## วาระที่ 2 พิจารณารับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2568

ประธานเสนอที่ประชุมพิจารณารับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2568 ซึ่งประชุมเมื่อวันที่ 28 เมษายน 2568 ซึ่งบริษัทฯ ได้จัดส่งสำเนารายงานการประชุมดังกล่าวให้ผู้ถือหุ้นพิจารณาพร้อมหนังสือเชิญประชุม พร้อมทั้งเผยแพร่รายงานการประชุมไว้บนเว็บไซต์ของบริษัทฯ ซึ่งคณะกรรมการบริษัทได้พิจารณาแล้วว่า ได้มีการบันทึก รายงานไว้อย่างถูกต้อง ครบถ้วนในสาระสำคัญแล้ว

จากนั้นประธานได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นซักถามและแสดงความคิดเห็น

ไม่มีผู้ถือหุ้นท่านใดทักท้วงหรือขอแก้ไขรายงานการประชุมเพิ่มเติม

ประธานขอให้ที่ประชุมพิจารณารับรองรายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2568

**มติที่ประชุม** ที่ประชุมมีมติด้วยคะแนนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและออกเสียงลงคะแนน อนุมัติรับรองรายงาน รายงานการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2568 ซึ่งประชุมเมื่อวันที่ 28 เมษายน 2568 ด้วยคะแนนเสียงดังนี้

เห็นด้วย	436,599,203 เสียง	คิดเป็นร้อยละ 100
ไม่เห็นด้วย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ 0
งดออกเสียง	0 เสียง	

หมายเหตุ ในวาระนี้ มีผู้ถือหุ้นเข้าร่วมประชุมเพิ่มอีกจำนวน 2 ราย ทำให้มีจำนวนผู้ถือหุ้นซึ่งเข้าร่วมประชุมและมีสิทธิออกเสียง ลงคะแนนก่อนลงมติในวาระนี้ เท่ากับ 38 ราย จำนวนหุ้นรวมทั้งหมด 436,599,203 หุ้น

## วาระที่ 3 รับทราบรายงานของคณะกรรมการประจำปีและผลการดำเนินงานประจำปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2568

ประธานแจ้งต่อที่ประชุมว่า คณะกรรมการได้จัดทำรายงานผลการดำเนินงานของบริษัทฯ สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2568 เพื่อให้ผู้ถือหุ้นรับทราบ จึงขอมอบหมายให้นายกิตติคุณ รอดรังนก ประธานเจ้าหน้าที่สายงานการเงิน สรุปรายรวมผลการดำเนินงานดังนี้

สำหรับผลการดำเนินงานประจำปี 2568 กลุ่มบริษัทฯ ยังคงรักษาอัตราการเติบโตได้อย่างต่อเนื่องและมั่นคง โดยมีรายได้จากการดำเนินงานรวมทั้งสิ้น 379.5 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อนจำนวน 41.9 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 12.4 รายได้ของกลุ่มบริษัทฯ แบ่งออกเป็น 2 ส่วนหลัก ได้แก่

1.รายได้จากการให้บริการ จำนวน 267.6 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 4.3 จากปีก่อนหน้า แม้รายได้จากการตรวจคัดกรอง โครโมโซมทารก (NIPT) จะชะลอลงเล็กน้อยจากสภาวะการแข่งขันในตลาดในช่วงไตรมาส 2 และ 3 อย่างไรก็ตาม ในช่วงไตรมาส 4 บริษัทฯ สามารถกลับมามีรายได้เติบโตอย่างชัดเจนจากกลยุทธ์ที่ได้ดำเนินการไว้ก่อนหน้านี้ รวมถึงการเติบโต ของบริการด้านเทคโนโลยีที่เพิ่มขึ้นร้อยละ 65.4 และการเริ่มรับรู้รายได้จากบริการทางการแพทย์ขั้นสูงที่เปิดให้บริการในปีปัจจุบัน

ทั้งนี้ รายได้หลักจากการให้บริการยังคงมาจากการตรวจคัดกรองความผิดปกติทางพันธุกรรมด้านอนามัยเจริญพันธุ์ (NIPT) จำนวน 232.97 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 87.05 ของรายได้จากการให้บริการทั้งหมด ขณะที่รายได้จากการตรวจคัดกรองอื่น และงานด้านเทคโนโลยีมีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะงานด้านเทคโนโลยีที่เติบโตร้อยละ 65.38 จากปีก่อนหน้า

2.รายได้จากการจำหน่าย จำนวน 111.8 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 37.9 จากปีก่อนหน้า โดยมีปัจจัยหลัก จากการขยายตลาดกลุ่มเครื่องมือห้องปฏิบัติการและน้ำยาเฉพาะทาง การเปิดตัวผลิตภัณฑ์การแพทย์ขั้นสูง รวมถึงการขยาย สายผลิตภัณฑ์อย่างต่อเนื่อง และการร่วมมือกับพันธมิตรทั้งภาครัฐและเอกชน ซึ่งได้รับการตอบรับที่ดีจากตลาดในประเทศไทย

ทั้งนี้ รายได้จากการจำหน่ายส่วนใหญ่มาจากการจำหน่ายเครื่องมือห้องปฏิบัติการและน้ำยา จำนวน 100.78 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 90.09 ของรายได้จากการจำหน่ายทั้งหมด นอกจากนี้ บริษัทฯ เริ่มมีการเติบโตของรายได้จากการจำหน่ายผลิตภัณฑ์การแพทย์ขั้นสูง (ATMPs) ซึ่งมีสัดส่วนร้อยละ 8.19 ของยอดขาย

ในส่วนของผลประกอบการ กลุ่มบริษัทฯ มีกำไรสุทธิประจำปี 2568 จำนวน 45.33 ล้านบาท ลดลงจากปีก่อน จำนวน 4.83 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 9.63 โดยมีอัตรากำไรสุทธิอยู่ที่ร้อยละ 11.72 ลดลงจากร้อยละ 14.50 ในปีก่อนหน้า เนื่องจากในช่วงไตรมาส 2 และ 3 รายได้จากกลุ่มบริการ NIPT ชะลอตัวลงจากสถานะการแข่งขันในตลาด อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ สามารถฟื้นตัวได้ในไตรมาส 4 จากการปรับกลยุทธ์ทางธุรกิจ การขยายตลาดใหม่ และนโยบายภาครัฐที่สนับสนุนให้หญิงตั้งครรภ์เข้ารับการตรวจคัดกรองดาวน์ซินโดรม ส่งผลให้กำไรสุทธิในไตรมาส 4 เพิ่มขึ้นเป็น 26.01 ล้านบาท

ทั้งนี้ การลดลงของกำไรสุทธิส่วนหนึ่งเกิดจากการเพิ่มค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร เพื่อรองรับการลงทุนระยะยาว โดยบริษัทฯ ได้ลงทุนในด้านการวิจัยและพัฒนา (R&D) การพัฒนาระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ และการขยายศักยภาพในการดำเนินธุรกิจเพื่อรองรับการเติบโตในอนาคต

เพื่อให้ผู้ถือหุ้นรับทราบภาพรวมการดำเนินงานของบริษัทฯ มากยิ่งขึ้น ประธานฯ จึงมอบหมายให้ ดร.เสาวลักษณ์ ด้านสกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร รายงานกลยุทธ์และแผนการดำเนินงานของบริษัทฯ ต่อที่ประชุม ดังนี้

#### ส่วนที่ 1 การให้บริการของบริษัทฯ

บริษัทฯ ให้บริการตรวจพันธุกรรมที่ครอบคลุมทุกช่วงชีวิต โดยใช้เทคโนโลยีและ Clinical Service Solutions ซึ่งเป็นบริการหลักที่บริษัทฯ ดำเนินการมาอย่างต่อเนื่อง และในปี 2568 บริษัทฯ ได้ขยายบริการเพิ่มเติมในกลุ่มโรคไม่ติดต่อเรื้อรัง (NCD) รวมถึงพัฒนาแพลตฟอร์มการให้บริการให้ครอบคลุมมากยิ่งขึ้น โดยมุ่งเน้นการให้บริการด้านสุขภาพแบบครบวงจร ครอบคลุมทุกช่วงวัย ตั้งแต่บริการด้านอนามัยการเจริญพันธุ์ เช่น การตรวจคัดกรองโครโมโซมทารก (NIPT) และการตรวจคัดกรองพาหะทางพันธุกรรม (Carrier Screening) ซึ่งได้รับความนิยมและมีการให้บริการอย่างแพร่หลายในประเทศไทย

บริษัทฯ ให้บริการตรวจคัดกรองทารกแรกเกิด และการวินิจฉัยโรคทางพันธุกรรมเชิงลึกด้วยเทคโนโลยี Whole Exome Sequencing เพื่อรองรับการวินิจฉัยโรคหายาก (Rare Diseases) ได้อย่างมีประสิทธิภาพ รวมถึงได้จัดตั้งห้องปฏิบัติการด้าน Precision Medicine เพื่อรองรับการตรวจวิเคราะห์ชิ้นเนื้อสำหรับงานด้าน Oncology และการตรวจโรคติดเชื้อ ซึ่งช่วยเพิ่มประสิทธิภาพในการวินิจฉัยและวางแผนการรักษา

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังให้บริการด้านการแพทย์เฉพาะบุคคล (Personal Life Medicine หรือ Personal DNA Testing) โดยนำข้อมูลทางพันธุกรรมมาใช้เพื่อการดูแลสุขภาพเชิงป้องกันมากขึ้น เช่น การตรวจ Biological Age บริการด้าน Microbiome และ Nutrigenomics ซึ่งได้รับความสนใจเพิ่มขึ้นในกลุ่มลูกค้า Wellness ซึ่งบริษัทฯ มีแผนรองรับการดูแลโรคไม่ติดต่อเรื้อรัง (NCD) ผ่านเทคโนโลยี NGS Solutions ซึ่งสามารถรองรับการติดตั้งและใช้งานในห้องปฏิบัติการทั้งภาครัฐและภาคเอกชนได้อย่างครบวงจร โดยบริษัทฯ มุ่งพัฒนาระบบการดูแลสุขภาพแบบครบวงจรตลอดช่วงชีวิต ตั้งแต่ก่อนเกิด การวินิจฉัยโรค การรักษา ไปจนถึงการดูแลสุขภาพระยะยาว ด้วยเทคโนโลยีทางการแพทย์ที่มีความแม่นยำ

#### ส่วนที่ 2 พัฒนาการสำคัญและความคืบหน้าเชิงกลยุทธ์ของบริษัทฯ ในปี 2568

ในปี 2568 บริษัทฯ มีพัฒนาการสำคัญและความคืบหน้าเชิงกลยุทธ์ ซึ่งครอบคลุมความร่วมมือและโครงการต่าง ๆ ร่วมกับหน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชน เพื่อสนับสนุนการขยายศักยภาพทางธุรกิจและการพัฒนาเทคโนโลยีทางการแพทย์ บริษัทฯ ได้ลงนามบันทึกความเข้าใจ (MOU) และสัญญาความร่วมมือกับหลายหน่วยงานสำคัญ เช่น

- ความร่วมมือกับ บริษัท เอไซ (ไทยแลนด์) มาร์เก็ตติ้ง จำกัด เพื่อยกระดับการตรวจคัดกรองและการรักษาโรคอัลไซเมอร์
- ความร่วมมือกับ MGI Tech Co., Ltd. ในการติดตั้งแพลตฟอร์ม Next Generation Sequencing (NGS) รวมถึงระบบจัดเก็บข้อมูลและอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้อง เพื่อรองรับการขยายงานด้านจีโนมิกส์ในอนาคต

- ความร่วมมือกับสำนักงานพัฒนาการวิจัยการเกษตร (องค์การมหาชน) หรือ สวก. เพื่อสนับสนุนการประยุกต์ใช้เทคโนโลยีด้านพันธุกรรมและชีวภาพในภาคการเกษตร
- ความร่วมมือกับกรมการแพทย์ในการสนับสนุนการตรวจคัดกรองดาวน์ซินโดรมด้วยวิธี Non-Invasive Prenatal Testing (NIPT)
- ดำเนินงานร่วมกับคณะแพทยศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย พัฒนาเทคโนโลยี CAR-T Cell และร่วมกับหน่วยงานภาครัฐ เช่น กรมการแพทย์และกรมวิทยาศาสตร์การแพทย์ ในโครงการวิจัยและการให้บริการตรวจทางห้องปฏิบัติการขั้นสูง รวมถึงความร่วมมือด้าน Advanced Therapy Medicinal Products (ATMPs) และโครงการ Telemedicine กับหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง

ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้เพิ่มทุนในบริษัท โอมิคส์สเฟียร์ จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อยที่บริษัทฯ ถือหุ้นอยู่เพื่อรองรับการขยายธุรกิจและการลงทุนด้านเทคโนโลยีทางการแพทย์ขั้นสูง ขณะเดียวกันบริษัท โอมิคส์สเฟียร์ จำกัด ได้ลงนามความร่วมมือเพิ่มเติมด้าน ATMPs และเทคโนโลยีทางการแพทย์ร่วมกับพันธมิตรทางธุรกิจ เพื่อพัฒนานวัตกรรมและเพิ่มศักยภาพด้านการรักษาทางการแพทย์ในอนาคต

โดยภาพรวมความร่วมมือเชิงกลยุทธ์ดังกล่าวสะท้อนถึงการขยายศักยภาพของบริษัทฯ ทั้งด้านเทคโนโลยีการแพทย์และความร่วมมือกับหน่วยงานภาครัฐและเอกชน ซึ่งเป็นรากฐานสำคัญในการต่อยอดธุรกิจและสร้างการเติบโตอย่างยั่งยืนในระยะยาว ส่วนที่ 3 คุณภาพและมาตรฐานการให้บริการ

บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการพัฒนาคุณภาพและมาตรฐานการให้บริการอย่างต่อเนื่อง โดยได้รับการรับรองมาตรฐานทั้งในประเทศและในระดับสากล เช่น ใบอนุญาตสถานพยาบาล (Health Establishment License) มาตรฐาน ISO 15189 และ ISO 15190 สำหรับห้องปฏิบัติการทางการแพทย์ รวมถึงมาตรฐาน ISO/IEC 27001 ด้านการบริหารจัดการความมั่นคงปลอดภัยสารสนเทศ

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังผ่านการประเมินและทดสอบคุณภาพจากหน่วยงานระดับสากลและหน่วยงานภาครัฐหลายรายการ เช่น GenQA สำหรับการตรวจ NIPT, QCMD SARS-CoV-2 EQA และการทดสอบความชำนาญ (Proficiency Testing) จากกรมวิทยาศาสตร์การแพทย์ ในด้านการตรวจหาเชื้อ HPV DNA การตรวจ BRCA1/BRCA2 และการตรวจโรคติดเชื้อต่าง ๆ เพื่อยืนยันความถูกต้องและความแม่นยำของผลการตรวจวิเคราะห์

ในด้านการดำเนินธุรกิจอย่างยั่งยืน บริษัทฯ ดำเนินงานภายใต้แนวทาง ESG และได้รับการรับรองคาร์บอนฟุตพริ้นต์ขององค์กร (Carbon Footprint for Organization: CFO) พร้อมทั้งมีการพัฒนานวัตกรรมและเทคโนโลยีทางการแพทย์อย่างต่อเนื่อง ส่งผลให้ได้รับรางวัล The Most Innovative จาก Future Trends Awards 2026

ส่วนที่ 4 วิสัยทัศน์และกลยุทธ์การดำเนินธุรกิจประจำปี 2569

บริษัทฯ วางตำแหน่งองค์กรเป็นผู้ให้บริการด้านสุขภาพระดับพรีเมียมที่เข้าถึงได้ผ่านนวัตกรรม โดยมุ่งเน้นการดูแลสุขภาพแบบครบวงจรตลอดช่วงชีวิต ตั้งแต่การป้องกัน การคัดกรอง การวินิจฉัย ไปจนถึงการดูแลสุขภาพระยะยาว

บริษัทฯ มีวิสัยทัศน์ในการก้าวสู่การเป็นผู้นำด้านระบบสาธารณสุขเชิงนวัตกรรม โดยนำเทคโนโลยีด้านจีโนมิกส์ และ Precision Medicine มาประยุกต์ใช้เพื่อยกระดับการดูแลสุขภาพให้มีความแม่นยำและครอบคลุมทุกช่วงวัย พร้อมทั้งมุ่งส่งเสริมนวัตกรรมด้านสุขภาพระดับสากลผ่านเทคโนโลยีด้าน Genomics และ Advanced Therapy Medicinal Products (ATMPs) เพื่อสนับสนุนการดูแลสุขภาพเชิงป้องกัน การวินิจฉัยโรคที่รวดเร็ว และการรักษาเฉพาะบุคคลที่มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น

นอกจากนี้ บริษัทฯ มีเป้าหมายในการพัฒนาระบบนิเวศด้านสุขภาพ (Healthcare Ecosystem) โดยใช้ข้อมูลทางจีโนมิกส์เป็นรากฐานสำคัญ เพื่อขับเคลื่อนการดูแลสุขภาพจากรูปแบบการรักษาไปสู่การป้องกัน การคัดกรอง และการดูแลสุขภาพอย่างแม่นยำในอนาคต

สำหรับกลยุทธ์การดำเนินงานธุรกิจประจำปี 2569 ซึ่งมุ่งเน้นการเติบโตอย่างยั่งยืนขององค์กร ประกอบด้วย 4 กลยุทธ์หลัก ดังนี้

1. กลยุทธ์การเติบโตเชิงบูรณาการ (Integrated Growth Strategy) บริษัทฯ มุ่งสร้างสมดุลระหว่างการขยายบริการในภาครัฐและภาคเอกชน ผ่านความร่วมมือกับพันธมิตรในรูปแบบต่าง ๆ เช่น การลงนามบันทึกความเข้าใจ (MOU) การจัดตั้งศูนย์ปฏิบัติการและห้องปฏิบัติการร่วม การจำหน่ายเครื่องมือ และการพัฒนาแพลตฟอร์มการให้บริการร่วมกัน เพื่อรองรับการเติบโตอย่างมีคุณภาพและยั่งยืน

2. กลยุทธ์การสร้างความรู้และการรับรู้ (Education & Awareness) บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการเผยแพร่ความรู้ด้าน Genomics และ Precision Medicine ผ่านกิจกรรมสัมมนา Webinar และช่องทางการสื่อสารต่าง ๆ เพื่อส่งเสริมความเข้าใจที่ถูกต้อง สร้างความเชื่อมั่น และสนับสนุนการเข้าถึงข้อมูลด้านสุขภาพของประชาชนและบุคลากรทางการแพทย์

3. กลยุทธ์การขยายเครือข่ายพันธมิตร (Partnership Expansion) บริษัทฯ มุ่งขยายความร่วมมือทั้งในระดับประเทศและในระดับภูมิภาค เพื่อเพิ่มการเข้าถึงบริการ ยกระดับมาตรฐานการให้บริการ และเสริมสร้างเครือข่ายด้านการแพทย์และเทคโนโลยีให้มีความแข็งแกร่งมากยิ่งขึ้น

4. กลยุทธ์ด้านดิจิทัล (Digital Transformation) บริษัทฯ มุ่งพัฒนาระบบดิจิทัลแบบครบวงจร (End-to-End) เพื่อเชื่อมโยงกระบวนการทำงานทั้งหมด ลดความซ้ำซ้อน เพิ่มประสิทธิภาพการดำเนินงาน และยกระดับประสบการณ์ของผู้รับบริการและบุคลากรทางการแพทย์

โดยกลยุทธ์ทั้ง 4 ด้านจะทำงานร่วมกันเพื่อสนับสนุนการเติบโตอย่างยั่งยืน และผลักดันบริษัทฯ สูการเป็นผู้นำด้าน Precision Healthcare และระบบสุขภาพเชิงนวัตกรรมในอนาคต

ส่วนที่ 5 เทคโนโลยีหลักของบริษัทฯ

เทคโนโลยีหลักของบริษัทฯ (Key Technology Driving Products) ซึ่งครอบคลุมเทคโนโลยีด้าน DNA, RNA, Proteomics, Cell Omics, Epigenomics และ Radiomics เพื่อรองรับการพัฒนาผลิตภัณฑ์และบริการด้าน Precision Healthcare

บริษัทฯ มีศักยภาพด้านเทคโนโลยีที่ครอบคลุมตลอดกระบวนการ ตั้งแต่การอ่านและวิเคราะห์ข้อมูลทางชีวภาพ (Reading Technology) การจัดเก็บตัวอย่างและข้อมูล (Storage) ไปจนถึงการพัฒนาแพลตฟอร์มและการประยุกต์ใช้งาน (Application) ซึ่งสามารถรองรับการใช้งานทั้งด้านการแพทย์ งานวิจัย สาธารณสุข การเกษตร และอุตสาหกรรมชีววิทยาศาสตร์

นอกจากนี้ บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับเทคโนโลยีด้าน Epigenomics ซึ่งเป็นการศึกษาการแสดงออกของยีนที่สามารถเปลี่ยนแปลงได้ตามอายุ พฤติกรรม และสิ่งแวดล้อม เพื่อสนับสนุนการดูแลสุขภาพเชิงป้องกันและการติดตามสุขภาพในระยะยาว โดยภาพรวมเทคโนโลยีดังกล่าวสะท้อนถึงระบบนิเวศด้านเทคโนโลยี (Technology Ecosystem) ของบริษัทฯ ที่เป็นรากฐานสำคัญในการพัฒนา Precision Healthcare และการดูแลสุขภาพแบบแม่นยำอย่างครบวงจร

จากนั้นประธานได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นซักถามและแสดงความคิดเห็น

ในการนี้ มีผู้ถือหุ้นได้สอบถาม ซึ่งกรรมการและผู้บริหารจะตอบคำถามในช่วงท้ายของการประชุม ภายใต้หัวข้อ “ถาม-ตอบ” รวมถึงการชี้แจงข้อมูลตามคำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ (Management Discussion and Analysis: MD&A)

เนื่องจากวาระนี้เป็นวาระแจ้งเพื่อทราบ ผู้ถือหุ้นจึงไม่ต้องลงคะแนนเสียง และสรุปว่าที่ประชุมได้รับทราบรายงานผลการดำเนินงานของบริษัทฯ สำหรับปี 2568

#### วาระที่ 4 พิจารณานุมัติงบการเงินประจำปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2568

ประธานแจ้งต่อที่ประชุมว่า ตามมาตรา 112 แห่งพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ. 2535 (รวมทั้งที่ได้มีการแก้ไขเพิ่มเติม) (“พ.ร.บ. บริษัทมหาชนจำกัด”) และข้อบังคับบริษัทฯ ข้อ 55 กำหนดให้คณะกรรมการต้องจัดให้มีการทำงบดุลและบัญชีกำไรขาดทุน ณ วันสิ้นสุดของรอบปีบัญชีของบริษัทฯ เสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้นในการประชุมสามัญประจำปีเพื่อพิจารณานุมัติ และคณะกรรมการต้องจัดให้ผู้สอบบัญชีตรวจสอบให้เสร็จก่อนนำเสนอต่อที่ประชุมผู้ถือหุ้น โดยบริษัทฯ ได้จัดเตรียมงบการเงินประจำปี 2568 สิ้นสุด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2568 โดยมีรายละเอียดปรากฏในส่วนที่ 3 งบการเงินของแบบแสดงรายงานประจำปี (แบบ 56-1 One Report) ที่ได้จัดส่งให้แก่ผู้ถือหุ้น พร้อมทั้งเผยแพร่แบบแสดงรายงานประจำปี (แบบ 56-1 One Report) ไว้บนเว็บไซต์ของบริษัทฯ สรุปสาระสำคัญได้ดังนี้

(หน่วย:ล้านบาท)

รายการ	งบการเงินรวม		งบเฉพาะกิจการ	
	ปี 2568 (ปีที่เสนอ)	ปี 2567	ปี 2568 (ปีที่เสนอ)	ปี 2567
สินทรัพย์รวม	701.86	607.59	691.57	605.75
หนี้สินรวม	148.71	68.44	141.80	68.40
ส่วนของผู้ถือหุ้น	553.15	539.15	549.77	537.35
มูลค่าหุ้นที่เรียกชำระแล้ว	300.00	300.00	300.00	300.00
รายได้รวม	386.73	345.87	377.24	345.87
กำไรสุทธิ	45.33	50.16	43.74	50.32
กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน (บาท/หุ้น)	0.08	0.09	0.07	0.09

ทั้งนี้ งบการเงินของบริษัทฯ สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2568 ได้ผ่านการตรวจสอบและลงนามรับรองจากผู้สอบบัญชีของบริษัท สำนักงาน ดร.วิรัช แอนด์ แอสโซซิเอทส์ จำกัด โดยได้ผ่านการสอบทานจากคณะกรรมการตรวจสอบ และผ่านความเห็นชอบจากที่ประชุมคณะกรรมการบริษัท เมื่อวันที่ 25 กุมภาพันธ์ 2569 แล้ว

จากนั้นประธานได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นซักถามและแสดงความคิดเห็น

ไม่มีผู้ถือหุ้นซักถามหรือแสดงความคิดเห็น

ประธานขอให้ที่ประชุมพิจารณานุมัติงบการเงินประจำปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2568

**มติที่ประชุม** ที่ประชุมมีมติด้วยคะแนนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและออกเสียงลงคะแนน นุมัติงบการเงินประจำปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2568 ด้วยคะแนนเสียงดังนี้

เห็นด้วย	436,599,201 เสียง	คิดเป็นร้อยละ 99.99999954
ไม่เห็นด้วย	2 เสียง	คิดเป็นร้อยละ 0.00000046
งดออกเสียง	0 เสียง	

#### วาระที่ 5 พิจารณานุมัติจัดสรรเงินกำไรเพื่อจ่ายเงินปันผลเงินสดประจำปี

ประธานแจ้งต่อที่ประชุมว่า ตามมาตรา 116 แห่งพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด และข้อบังคับบริษัทฯ ข้อ 50 บริษัทฯ ต้องจัดสรรกำไรสุทธิประจำปีส่วนหนึ่งไว้เป็นทุนสำรองไม่น้อยกว่าร้อยละห้า (5) ของกำไรสุทธิประจำปีหักด้วยยอดเงินขาดทุนสะสมยกมา (ถ้ามี) จนกว่าทุนสำรองนี้จะมีจำนวนไม่น้อยกว่าร้อยละสิบ (10) ของทุนจดทะเบียน

และบริษัทฯ มีนโยบายจ่ายเงินปันผลให้แก่ผู้ถือหุ้นในอัตราไม่น้อยกว่าร้อยละ 40 ของกำไรสุทธิจากงบการเงินเฉพาะกิจการของบริษัทฯ ภายหลังจากหักภาษีเงินได้นิติบุคคลและการจัดสรรทุนสำรองตามกฎหมาย อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ อาจพิจารณาจ่ายเงินปันผลแตกต่างไปจากนโยบายที่กำหนดไว้ได้ โดยจะขึ้นอยู่กับผลประกอบการ ฐานะการเงิน สภาพคล่องทางการเงิน และความจำเป็นในการใช้เงินทุนหมุนเวียน การบริหารกิจการ และแผนการขยายธุรกิจในอนาคต รวมถึงภาวะเศรษฐกิจ

จากผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ขอเสนอให้ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2569 พิจารณาอนุมัติการจัดสรรกำไรสุทธิประจำปี 2568 เพื่อเป็นทุนสำรองตามกฎหมาย จำนวน 2.2 ล้านบาท คิดเป็นไม่น้อยกว่าร้อยละ 5 ของกำไรสุทธิของบริษัทฯ โดยภายหลังจากจัดสรรดังกล่าว บริษัทฯ จะมีทุนสำรองตามกฎหมายรวมจำนวน 13.2 ล้านบาท

นอกจากนี้ เสนอให้พิจารณาอนุมัติการจ่ายเงินปันผลสำหรับผลการดำเนินงานประจำปี 2568 ในอัตราหุ้นละ 0.05 บาท สำหรับหุ้นสามัญจำนวน 600,000,000 หุ้น คิดเป็นเงินปันผลรวมทั้งสิ้น 30 ล้านบาท หรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 68.59 ของกำไรสุทธิตามงบการเงินเฉพาะกิจการของบริษัทฯ ซึ่งเป็นไปตามนโยบายการจ่ายเงินปันผลของบริษัทฯ ตามที่กล่าวมาข้างต้น ในการนี้ บริษัทฯ ได้กำหนดรายชื่อบริษัทผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิได้รับเงินปันผล (Record Date) ในวันที่ 7 พฤษภาคม 2569 และกำหนดจ่ายเงินปันผลในวันที่ 28 พฤษภาคม 2569

จากนั้นประธานได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นซักถามและแสดงความคิดเห็น

ไม่มีผู้ถือหุ้นซักถามหรือแสดงความคิดเห็น

ประธานขอให้ที่ประชุมพิจารณาอนุมัติการจัดสรรกำไรสุทธิเพื่อเป็นทุนสำรองตามกฎหมายและจ่ายเงินปันผลสำหรับผลการดำเนินงานประจำปี 2568

**มติที่ประชุม** ที่ประชุมมีมติด้วยคะแนนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและออกเสียงลงคะแนน อนุมัติการจัดสรรกำไรสุทธิเพื่อเป็นทุนสำรองตามกฎหมายและจ่ายเงินปันผลสำหรับผลการดำเนินงานประจำปี 2568 โดยมีรายละเอียดดังนี้

1. อนุมัติการจัดสรรกำไรสุทธิเพื่อเป็นทุนสำรองตามกฎหมายของปี 2568 จำนวน 2.2 ล้านบาท โดยไม่น้อยกว่าร้อยละ 5 ของกำไรสุทธิของบริษัทฯ
2. อนุมัติการจ่ายเงินปันผลสำหรับผลการดำเนินงานปี 2568 ในอัตราหุ้นละ 0.05 บาท คิดเป็นเงินรวม 30 ล้านบาท ในการนี้ บริษัทฯ กำหนดรายชื่อบริษัทผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิได้รับเงินปันผล (Record Date) ในวันที่ 7 พฤษภาคม 2569 และกำหนดจ่ายเงินปันผลในวันที่ 28 พฤษภาคม 2569 ด้วยคะแนนเสียงดังนี้

เห็นด้วย	436,599,203 เสียง	คิดเป็นร้อยละ 100
ไม่เห็นด้วย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ 0
งดออกเสียง	0 เสียง	

#### **วาระที่ 6 พิจารณาอนุมัติค่าตอบแทนกรรมการประจำปี 2569**

ประธานแจ้งต่อที่ประชุมว่า ตามมาตรา 90 แห่งพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด กำหนดให้การจ่ายค่าตอบแทนกรรมการเป็นไปตามข้อบังคับของบริษัทฯ และมติของที่ประชุมผู้ถือหุ้น ซึ่งประกอบด้วยคะแนนเสียงไม่น้อยกว่าสองในสาม (2/3) ของจำนวนเสียงทั้งหมดของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุม และข้อบังคับบริษัทฯ ข้อ 33 กำหนดว่า กรรมการมีสิทธิได้รับค่าตอบแทนจากบริษัทฯ ในรูปของเงินรางวัล เบี้ยประชุม บำเหน็จ โบนัส หรือผลประโยชน์ตอบแทนในลักษณะอื่น ตามข้อบังคับหรือตามที่ที่ประชุมผู้ถือหุ้นจะพิจารณา ซึ่งอาจกำหนดเป็นจำนวนแน่นอนหรือวางเป็นหลักเกณฑ์และจะกำหนดไว้เป็นคราว ๆ ไป หรือจะให้มีผลตลอดไปจนกว่าจะมีการเปลี่ยนแปลงก็ได้ และนอกจากนั้นให้ได้รับเบี้ยเลี้ยงและสวัสดิการต่างๆ ตามระเบียบของบริษัทฯ

โดยผ่านการพิจารณากลั่นกรองอย่างเหมาะสมของคณะกรรมการบริหาร ได้พิจารณาหลักเกณฑ์การกำหนดค่าตอบแทนสำหรับกรรมการบริษัท โดยคำนึงถึงความเหมาะสมค่าตอบแทน ให้เป็นไปในแนวทางเดียวกับบริษัทจดทะเบียนในอุตสาหกรรมเดียวกัน รวมทั้งพิจารณาผลประกอบการ ขนาดธุรกิจ ความรับผิดชอบของคณะกรรมการและกำไรสุทธิของบริษัทฯ จึงเห็นสมควรเสนอให้ค่าตอบแทนทุกรายการในอัตราเท่ากับปี 2568 รายละเอียดดังนี้

ค่าตอบแทนที่จ่ายเป็นรายเดือนของกรรมการบริษัท (บาท/คน)

ตำแหน่ง	ปี 2569	ปี 2568	เปลี่ยนแปลงจากปี 2568
ประธานกรรมการ	50,000 บาท	50,000 บาท	-
กรรมการ	40,000 บาท	40,000 บาท	-

ค่าเบี้ยประชุมที่จ่ายเป็นรายครั้งต่อการประชุมสำหรับกรรมการชุดย่อย (คณะกรรมการตรวจสอบและคณะกรรมการบริหาร) (บาท/คน)

ตำแหน่ง	ปี 2569	ปี 2568	เปลี่ยนแปลงจากปี 2568
ประธานกรรมการ	20,000 บาท	20,000 บาท	-
กรรมการ	15,000 บาท	15,000 บาท	-

โดยกรรมการที่เป็นผู้บริหารของบริษัทฯ จะได้รับค่าตอบแทนในฐานะของผู้บริหารบริษัทฯ เท่านั้น จะไม่ได้รับค่าตอบแทนในฐานะกรรมการแต่อย่างใด

ทั้งนี้ คณะกรรมการบริษัทเห็นสมควรเสนอให้ที่ประชุมผู้ถือหุ้นพิจารณาอนุมัติการจ่ายโบนัสให้แก่คณะกรรมการบริษัทในอัตราร้อยละ 5 ของกำไรสุทธิประจำปี 2569

จากนั้นประธานได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นซักถามและแสดงความคิดเห็น

ไม่มีผู้ถือหุ้นซักถามหรือแสดงความคิดเห็น

ประธานขอให้ที่ประชุมพิจารณาอนุมัติค่าตอบแทนกรรมการประจำปี 2569

**มติที่ประชุม** ที่ประชุมมีมติด้วยคะแนนเสียงไม่น้อยกว่าสองในสาม (2/3) ของจำนวนเสียงทั้งหมดของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมอนุมัติค่าตอบแทนกรรมการประจำปี 2569 โดยมีรายละเอียดดังนี้

ค่าตอบแทนที่จ่ายเป็นรายเดือนของกรรมการบริษัท (บาท/คน)

1. ประธานกรรมการ 50,000 บาทต่อเดือน
2. กรรมการ 40,000 บาทต่อเดือน

ค่าเบี้ยประชุมที่จ่ายเป็นรายครั้งต่อการประชุมสำหรับกรรมการชุดย่อย (คณะกรรมการตรวจสอบและคณะกรรมการบริหาร) (บาท/คน)

1. ประธานกรรมการ 20,000 บาทต่อครั้ง
2. กรรมการ 15,000 บาทต่อครั้ง

ทั้งนี้ กรรมการที่เป็นผู้บริหารของบริษัทฯ จะได้รับค่าตอบแทนในฐานะของผู้บริหารเท่านั้น จะไม่ได้รับค่าตอบแทนในฐานะกรรมการแต่อย่างใด

ในการนี้ คณะกรรมการบริษัทได้เสนอต่อที่ประชุม พิจารณาอนุมัติการจ่ายโบนัสให้แก่คณะกรรมการบริษัทในอัตราร้อยละ 5 ของกำไรสุทธิจากผลการดำเนินงานประจำปี 2569 (สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2569) ด้วยคะแนนเสียงดังนี้

เห็นด้วย	436,599,203 เสียง	คิดเป็นร้อยละ 100
ไม่เห็นด้วย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ 0
งดออกเสียง	0 เสียง	

**วาระที่ 7 พิจารณานุมัติแต่งตั้งกรรมการแทนกรรมการที่ครบกำหนดออกจากตำแหน่งตามวาระ**

ในวาระนี้ เพื่อให้การพิจารณาเป็นไปอย่างบริสุทธิ์ ยุติธรรม และเป็นไปตามแนวทางการกำกับดูแลกิจการที่ดี จึงได้เชิญกรรมการทั้ง 4 ท่านที่ครบวาระ ได้แก่ 1. นายกรพจน์ อัครวิจิตร 2. นายปรีชา เลาพงศ์ชนะ 3. นางสาวเสาวลักษณ์ ด่านสกุล 4. นายเสี่ยวฮาน หวาง ซึ่งถือว่าเป็นผู้มีส่วนได้เสียในวาระนี้ ออกจากที่ประชุมจนกว่าการพิจารณาจะแล้วเสร็จ

**เมื่อกรรมการทั้ง 4 ท่านได้ออกจากที่ประชุม จึงเริ่มวาระการประชุม**

ประธานแจ้งต่อที่ประชุมว่า ตามมาตรา 71 แห่งพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด และข้อบังคับบริษัทฯ ข้อ 18 กำหนดว่า ในการประชุมสามัญประจำปีทุกครั้ง กรรมการจะต้องออกจากตำแหน่งจำนวนหนึ่งในสาม (1/3) โดยอัตรา ถ้าจำนวนกรรมการจะแบ่งออกให้เป็นสามส่วนไม่ได้ก็ให้ออกโดยจำนวนใกล้เคียงที่สุดกับส่วนหนึ่งในสาม (1/3) กรรมการที่จะต้องออกจากตำแหน่งในปีแรก และปีที่สองภายหลังจดทะเบียนบริษัทฯ นั้น ให้จับสลากว่า ผู้ใดจะออก ส่วนปีหลัง ๆ ต่อไป ให้กรรมการที่อยู่ในตำแหน่งนานที่สุดเป็นผู้ออกจากตำแหน่ง กรรมการผู้ออกจากตำแหน่งไปนั้นอาจจะเลือกเข้ารับตำแหน่งอีกก็ได้ ปัจจุบันบริษัทฯ มีกรรมการรวม 11 ท่าน ซึ่งในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2569 มีกรรมการที่ต้องพ้นจากตำแหน่งตามวาระจำนวน 4 ท่าน ดังนี้

- |                     |            |                                    |
|---------------------|------------|------------------------------------|
| 1. นายกรพจน์        | อัครวิจิตร | กรรมการ/ประธานกรรมการบริหาร        |
| 2. นายปรีชา         | เลาพงศ์ชนะ | กรรมการ                            |
| 3. นางสาวเสาวลักษณ์ | ด่านสกุล   | กรรมการ/ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร    |
| 4. นายเสี่ยวฮาน     | หวาง       | กรรมการ/รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร |

คณะกรรมการซึ่งไม่รวมกรรมการที่มีส่วนได้เสีย ได้ปรึกษาเห็นควรเสนอต่อที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2569 ให้เลือกตั้งกรรมการที่ต้องออกจากตำแหน่งตามวาระทั้ง 4 ท่าน กลับเข้าดำรงตำแหน่งเป็นกรรมการต่อไปอีกวาระหนึ่ง ทั้งนี้ บริษัทฯ ได้แนบประวัติโดยสังเขปของผู้ที่ได้รับการเสนอชื่อดังกล่าวไปพร้อมกับหนังสือเชิญประชุมผู้ถือหุ้นแล้ว

จากนั้นประธานได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นซักถามและแสดงความคิดเห็น

ไม่มีผู้ถือหุ้นซักถามหรือแสดงความคิดเห็น

ประธานขอให้ที่ประชุมพิจารณานุมัติแต่งตั้งกรรมการแทนกรรมการที่ครบกำหนดออกจากตำแหน่งตามวาระ

**มติที่ประชุม** ที่ประชุมมีมติด้วยคะแนนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและออกเสียงลงคะแนน นุมัติแต่งตั้งกรรมการแทนกรรมการที่ออกจากตำแหน่งตามวาระจำนวน 4 ท่าน ซึ่งเป็นกรรมการที่ครบกำหนดตามวาระ กลับเข้าดำรงตำแหน่งอีกวาระหนึ่ง ตามรายชื่อที่เสนอ ด้วยคะแนนเสียงดังนี้

1. นายกรพจน์	อัครวิจิตร	กรรมการ / ประธานกรรมการบริหาร (ดำรงตำแหน่งอีกวาระหนึ่ง)
เห็นด้วย	436,599,203 เสียง	คิดเป็นร้อยละ 100
ไม่เห็นด้วย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ 0
งดออกเสียง	0 เสียง	
2. นายปรีชา	เลาพงศ์ชนะ	กรรมการ (ดำรงตำแหน่งอีกวาระหนึ่ง)
เห็นด้วย	436,599,203 เสียง	คิดเป็นร้อยละ 100
ไม่เห็นด้วย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ 0
งดออกเสียง	0 เสียง	

3. นางสาวเสาวลักษณ์ ด้านสกุลกรรมการ / ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร (ดำรงตำแหน่งอีกวาระหนึ่ง)		
เห็นด้วย	436,599,203 เสียง	คิดเป็นร้อยละ 100
ไม่เห็นด้วย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ 0
งดออกเสียง	0 เสียง	
4. นายเสี่ยฮาน หวาง กรรมการ / รองประธานเจ้าหน้าที่บริหาร (ดำรงตำแหน่งอีกวาระหนึ่ง)		
เห็นด้วย	436,599,203 เสียง	คิดเป็นร้อยละ 100
ไม่เห็นด้วย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ 0
งดออกเสียง	0 เสียง	

เมื่อลงมติในวาระนี้แล้ว ประธานได้เชิญกรรมการทั้ง 4 ท่าน กลับเข้าที่ประชุม เพื่อร่วมประชุมในวาระถัดไป

### วาระที่ 8 พิจารณานุมัติแต่งตั้งผู้สอบบัญชีและกำหนดค่าตอบแทนแก่ผู้สอบบัญชี ประจำปี 2569

ประธานแจ้งต่อที่ประชุมว่า ตามพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ.2535 มาตรา 120 และข้อบังคับของบริษัทฯ ข้อ 58 และข้อ 59 กำหนดให้ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นแต่งตั้งผู้สอบบัญชี และกำหนดจำนวนเงินค่าสอบบัญชีของบริษัทฯ ทุกปี

ในการประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปีในครั้งนี้ จึงต้องมีการแต่งตั้งผู้สอบบัญชีและกำหนดจำนวนเงินค่าสอบบัญชีของบริษัทฯ ประจำปี 2569 ในการคัดเลือกผู้สอบบัญชีที่มีคุณสมบัติที่เหมาะสมและค่าสอบบัญชีที่สมเหตุสมผลของบริษัทฯ ประจำปี 2569 นั้น คณะกรรมการตรวจสอบเห็นควรเสนอให้ที่ประชุมสามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2569 แต่งตั้งผู้สอบบัญชีจากบริษัท สำนักงาน ดร.วิรัช แอนด์ แอสโซซิเอทส์ จำกัด เป็นผู้สอบบัญชีของบริษัทฯ ประจำปี 2569 ดังมีรายนามต่อไปนี้

1. ดร.วิรัช อภิเมธีอารัง ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 1378 และ/หรือ
2. นายชัยกรณ์ อุ่นปิติพงษา ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 3196 และ/หรือ
3. นายอภิรักษ์ อติอนุวรรณ ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 5202

และกำหนดค่าสอบบัญชีสำหรับปี 2569 สำหรับบริษัทฯ เป็นจำนวน 1,890,000 บาท เพิ่มขึ้นจากปีก่อนจำนวน 60,000 บาท เนื่องจากบริษัทฯ มีการลงทุนและขยายการดำเนินงาน รวมถึงบริษัทย่อยและบริษัทร่วม ส่งผลให้เกิดภาระงานเพิ่มเติมในการตรวจสอบงบการเงินรวมประจำปี และงบการเงินรวมรายไตรมาส อันเป็นเหตุให้ค่าสอบบัญชีในปี 2569 ปรับเพิ่มขึ้นตามความเหมาะสม โดยค่าตอบแทนดังกล่าวประกอบด้วยค่าตรวจสอบงบการเงินเฉพาะกิจการประจำปี จำนวน 960,000 บาท ค่าสอบทานงบการเงินรายไตรมาส จำนวน 660,000 บาท ค่าตรวจสอบข้อมูลสำหรับบัตรส่งเสริมการลงทุน จำนวน 50,000 บาท ค่าตรวจสอบงบการเงินรวมประจำปี จำนวน 70,000 บาท และค่าสอบทานงบการเงินรวมรายไตรมาส จำนวน 150,000 บาท

ทั้งนี้ ผู้สอบบัญชีทั้งสามคนที่ได้รับการเสนอชื่อดังกล่าวมีคุณสมบัติตามที่กำหนดไว้ในประกาศของคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์เกี่ยวกับเรื่องการหมุนเวียนผู้สอบบัญชี คือ ไม่มีผู้ใดปฏิบัติหน้าที่ตรวจสอบหรือสอบทาน และแสดงความเห็นต่องบการเงินของบริษัทฯ มาแล้วห้ารอบปีบัญชีติดต่อกัน นอกจากนี้ บริษัท สำนักงาน ดร.วิรัช แอนด์ แอสโซซิเอทส์ จำกัด และผู้สอบบัญชีดังกล่าวไม่มีความสัมพันธ์หรือส่วนได้เสียกับบริษัทฯ ผู้บริหาร ผู้ถือหุ้นรายใหญ่ หรือผู้ที่เกี่ยวข้องกับบุคคลดังกล่าว

จากนั้นประธานได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นซักถามและแสดงความคิดเห็น

ไม่มีผู้ถือหุ้นซักถามหรือแสดงความคิดเห็น

ประธานขอให้ที่ประชุมพิจารณาอนุมัติแต่งตั้งผู้สอบบัญชี และกำหนดค่าตอบแทนแก่ผู้สอบบัญชีประจำปี 2569

**มติที่ประชุม** ที่ประชุมมีมติด้วยคะแนนเสียงข้างมากของผู้ถือหุ้นซึ่งมาประชุมและออกเสียงลงคะแนน อนุมัติแต่งตั้งผู้สอบบัญชี และกำหนดค่าตอบแทนแก่ผู้สอบบัญชี ประจำปี 2569 โดยมีรายละเอียดดังนี้

1. อนุมัติแต่งตั้งผู้สอบบัญชีจากบริษัท สำนักงาน ดร.วิรัช แอนด์แอสโซซิเอทส์ จำกัด ได้แก่  
ดร.วิรัช อภิเมธีธำรง ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 1378 หรือ  
นายชัยกรณ์ อุ่นปิติพงษา ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 3196 หรือ  
นายอภิรักษ์ อติอนุวรรตน์ ผู้สอบบัญชีรับอนุญาตเลขที่ 5202  
เป็นผู้สอบบัญชีของบริษัทฯ และแสดงความเห็นต่องบการเงิน
2. อนุมัติกำหนดค่าตอบแทนแก่ผู้สอบบัญชีประจำปี 2569 เป็นจำนวนเงิน 1,890,000 บาท

ด้วยคะแนนเสียงดังนี้

เห็นด้วย	436,599,203 เสียง	คิดเป็นร้อยละ 100
ไม่เห็นด้วย	0 เสียง	คิดเป็นร้อยละ 0
งดออกเสียง	0 เสียง	

### **วาระที่ 9 พิจารณาวาระอื่นๆ (ถ้ามี)**

ประธานแจ้งต่อที่ประชุมว่า ตามพระราชบัญญัติบริษัทมหาชนจำกัด พ.ศ.2535 มาตรา 105 ได้ระบุไว้ว่า “ผู้ถือหุ้นซึ่งมีหุ้นนับรวมกันได้ไม่น้อยกว่าหนึ่งในสาม (1/3) ของจำนวนหุ้นที่จำหน่ายได้ทั้งหมด จะขอให้ที่ประชุมพิจารณาเรื่องอื่นนอกจากที่กำหนดไว้ในหนังสือนัดประชุมอีกก็ได้” ซึ่งไม่มีผู้เสนอเรื่องอื่นใดในระเบียบวาระ ดังนั้นจะไม่มีกรนำเสนอเรื่องอื่นใดให้ที่ประชุมพิจารณาอนุมัติ และจะไม่มีกรลงมติใดๆ ในวาระนี้

จากนั้นประธานได้เปิดโอกาสให้ผู้ถือหุ้นซักถามข้อสงสัย และ/หรือ ให้ข้อเสนอแนะที่เป็นประโยชน์แก่คณะกรรมการบริษัท และ/หรือ เพื่อให้กรรมการและผู้บริหารได้ชี้แจงข้อซักถาม หรือข้อสงสัยต่าง ๆ เกี่ยวกับบริษัทฯ ภายใต้อหัวข้อ “ถาม-ตอบ” รวมถึงการชี้แจงข้อมูลตามคำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ (Management Discussion and Analysis: MD&A)

ในการนี้ มีผู้ถือหุ้นได้สอบถาม และให้ความเห็นต่างๆ ซึ่งสรุปได้ดังนี้

#### **คำถามที่ 1**

นางสาวชนาธิป วิทยากุล อาสาพิทักษ์สิทธิผู้ถือหุ้น (ผู้รับมอบฉันทะจาก สมาคมส่งเสริมผู้ลงทุนไทย)

จาก 56-1 One Report หน้า 70 พบว่าระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ยเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญจาก 56.22 วัน ในปี 2567 เป็น 109.81 วัน ในปี 2568 การที่ระยะเวลาเก็บหนี้ยาวนานขึ้นเกือบเท่าตัว ส่งผลกระทบโดยตรงต่อกระแสเงินสดจากการดำเนินงาน และอาจเพิ่มความเสี่ยงต่อการตั้งสำรองผลขาดทุนด้านเครดิต หากลูกหนี้ผิดนัดชำระ จึงอยากทราบว่าการเพิ่มขึ้นของระยะเวลาเก็บหนี้เกิดจากเงื่อนไขการชำระเงินของกลุ่มลูกค้าหน่วยงานรัฐที่เพิ่มขึ้นใช่หรือไม่ และบริษัทฯ มีมาตรการบริหารจัดการหรือติดตามหนี้ค้างชำระอย่างไรเพื่อรักษาสภาพคล่องให้เหมาะสม

**นายกิตติคุณ รอดรังนก ประธานเจ้าหน้าที่สายงานการเงิน ผู้ตอบคำถามที่ 1**

ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ยที่เพิ่มขึ้นจาก 56.22 วัน ในปี 2567 เป็น 109.81 วัน ในปี 2568 สะท้อนถึงความสำเร็จในการขยายตลาดของบริษัทฯ ตามแผนกลยุทธ์ โดยเฉพาะการขยายฐานลูกค้าไปยังกลุ่มโรงพยาบาลและหน่วยงานภาครัฐผ่านโมเดลการวางเครื่องมือและจำหน่ายน้ำยา (Reagent Placement) ซึ่งแม้ว่ากลุ่มลูกค้าภาครัฐจะมีกระบวนการเบิกจ่าย

ที่ใช้เวลานานกว่าภาคเอกชนตามลักษณะของระบบราชการ แต่ถือเป็นกลุ่มลูกค้าที่มีความมั่นคงทางการเงินสูงและมีความเสี่ยงต่ำด้านเครดิต

ทั้งนี้ บริษัทฯ ยังคงมีฐานะทางการเงินและสภาพคล่องอยู่ในระดับที่เหมาะสม โดยมีอัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (D/E Ratio) อยู่ที่ 0.27 เท่า และมีอัตราส่วนสภาพคล่องอยู่ที่ 4.58 เท่า สะท้อนถึงความสามารถในการบริหารกระแสเงินสดและรองรับการขยายตัวของธุรกิจได้อย่างมีประสิทธิภาพ นอกจากนี้ บริษัทฯ มีทีมบริหารเครดิตติดตามสถานะการชำระหนี้และประสานงานกับหน่วยงานภาครัฐอย่างใกล้ชิด เพื่อให้การจัดเก็บหนี้เป็นไปตามรอบการเบิกจ่ายและลดความเสี่ยงด้านการตั้งสำรองผลขาดทุนทางเครดิต

## คำถามที่ 2

นางสาวชนาธิป วิทยากุล อาสาพิทักษ์สิทธิผู้ถือหุ้น (ผู้รับมอบฉันทะจาก สมาคมส่งเสริมผู้ลงทุนไทย)

รายงาน MD&A ระบุว่านโยบายภาครัฐ (สปสช.) ที่ให้บริการตรวจคัดกรองฟรีในสถานพยาบาลรัฐ และอัตราการเกิดที่ลดลง ส่งผลกระทบต่อรายได้หลักในกลุ่มอนามัยเจริญพันธุ์ (NIFTY) กลุ่มธุรกิจเดิมที่เคยเป็นรายได้หลักกำลังเผชิญกับสถานการณ์เติบโตและอัตราค่าใ้ที่อาจลดลงจากความพยายามในการแข่งขันด้านราคา จึงอยากทราบว่า นอกจากกลุ่มธุรกิจเดิมแล้ว บริษัทฯ มีแผนในการเปิดตัวบริการตรวจจีโนมิกส์ในกลุ่มอื่นๆ เช่น โรคมะเร็งหรือโรคหายากอย่างไรบ้าง เพื่อสร้าง New S-Curve มาทดแทนรายได้ที่หายไปและผลักดันให้กำไรสุทธิกลับมาเติบโตได้ตามเป้าหมาย

ดร.เสาวลักษณ์ ด้านสกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ผู้ตอบคำถามที่ 2

ฝ่ายบริหารได้ตระหนักถึงความท้าทายของธุรกิจเดิม โดยเฉพาะธุรกิจด้านอนามัยการเจริญพันธุ์ ซึ่งได้รับผลกระทบจากการแข่งขันที่เพิ่มขึ้น การเปลี่ยนแปลงด้านโครงสร้างประชากร และนโยบายภาครัฐที่สนับสนุนการตรวจคัดกรองบางประเภทในสถานพยาบาลของรัฐ อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ได้มีการปรับกลยุทธ์ทางธุรกิจอย่างต่อเนื่อง ทั้งการขยายฐานลูกค้าในกลุ่มโรงพยาบาลภาครัฐ โรงพยาบาลขนาดใหญ่ และพันธมิตรทางธุรกิจ เพื่อรักษาความสามารถในการแข่งขันและสร้างโอกาสในการเติบโตระยะยาว

สำหรับการสร้าง New S-Curve บริษัทฯ มุ่งขยายบริการด้าน Genomics ที่มีแนวโน้มเติบโตสูงในอนาคต เช่น การตรวจวินิจฉัยโรคหายาก (Rare Diseases) ซึ่งปัจจุบันภาครัฐเริ่มให้ความสำคัญและสนับสนุนการตรวจทางพันธุกรรมมากขึ้น รวมถึงธุรกิจด้าน Oncology หรือการตรวจวินิจฉัยโรคมะเร็ง ซึ่งเป็นตลาดที่มีแนวโน้มเติบโตสูงทั้งในประเทศไทยและต่างประเทศ ทั้งนี้ ในปี 2569 บริษัทฯ มีแผนเปิดห้องปฏิบัติการด้าน Oncology ของบริษัทฯ เองในประเทศไทย เพื่อยกระดับจากการเป็นผู้ส่งต่อการตรวจวิเคราะห์ไปสู่การเป็นผู้ให้บริการแบบครบวงจร ซึ่งจะช่วยเพิ่มประสิทธิภาพในการบริหารต้นทุน ลดระยะเวลาการให้บริการ และรองรับความต้องการด้านการตรวจคัดกรอง วินิจฉัย และรักษาโรคมะเร็งด้วยเทคโนโลยี Precision Medicine ที่มีแนวโน้มเติบโตอย่างต่อเนื่องในอนาคต

นอกจากนี้ บริษัทฯ ยังให้ความสำคัญกับธุรกิจด้านผลิตภัณฑ์การแพทย์ขั้นสูง (Advanced Therapy Medicinal Products: ATMPs) ซึ่งเป็นนวัตกรรมทางการแพทย์ที่มีศักยภาพในการเติบโตสูงในระดับโลก โดยบริษัทฯ ได้เริ่มวางรากฐานการลงทุนพัฒนาเทคโนโลยี และสร้างความร่วมมือกับพันธมิตรทางธุรกิจและหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง เพื่อรองรับการพัฒนาการรักษาเฉพาะบุคคลและเทคโนโลยีการรักษาสมัยใหม่ ซึ่งคาดว่าจะจะเป็นปัจจัยสำคัญในการสนับสนุนการเติบโตของรายได้และความสามารถในการทำกำไรของบริษัทฯ ในระยะยาว

## คำถามที่ 3

นายกมลชัย จรัสจรโรจน์กุล (นักลงทุน ได้ส่งคำถามล่วงหน้าผ่านฝ่ายนักลงทุนสัมพันธ์)

จากผลประกอบการในไตรมาส 4/2568 ที่บริษัทฯ สามารถทำกำไรสุทธิได้สูงถึงราว 26 ล้านบาท ซึ่งเติบโตอย่างมีนัยสำคัญ ประกอบกับรายได้ในกลุ่มผลิตภัณฑ์ห้องปฏิบัติการ (Lab Products) ที่ขยายตัวได้ดี อยากทราบว่าปัจจัยหนุนดังกล่าว

เป็นเพียงรอบการส่งมอบและรับรู้รายได้ระยะสั้น หรือจะเป็นโมเมนตัมที่สามารถรักษาระดับการเติบโตอย่างต่อเนื่องได้ตลอดปี 2569

นายกิตติคุณ รอดรังนก ประธานเจ้าหน้าที่สายงานการเงิน ผู้ตอบคำถามที่ 3

สำหรับผลประกอบการที่เติบโตอย่างมีนัยสำคัญในไตรมาส 4/2568 ไม่ได้เป็นเพียงการรับรู้รายได้ระยะสั้น แต่เป็นผลจากโครงสร้างรายได้ที่มีลักษณะเป็น Recurring Income ตามกลยุทธ์ของบริษัทฯ ได้ดำเนินการมาตั้งแต่ช่วงไตรมาส 2 และไตรมาส 3 ของปีที่ผ่านมา ดังนั้น บริษัทฯ จึงมองว่าแนวโน้มดังกล่าวจะเป็นแนวโน้มสำคัญที่ช่วยสนับสนุนการเติบโตอย่างต่อเนื่องตลอดปี 2569 โดยมีปัจจัยสนับสนุนหลักอยู่ 2 ประการ

ปัจจัยสนับสนุนประการแรก คือ บริษัทฯ สามารถขยายการทำตลาดไปยังหน่วยงานภาครัฐและกลุ่มโรงพยาบาลเอกชนขนาดใหญ่ได้มากขึ้น ซึ่งโรงพยาบาลกลุ่มนี้มีปริมาณการตรวจที่ค่อนข้างสูง ส่งผลให้การใช้น้ำยาและการให้บริการตรวจวิเคราะห์มีการเติบโตอย่างต่อเนื่องในทุกเดือน และบริษัทฯ ยังคงเห็นแนวโน้มการเติบโตของกลุ่มลูกค้าอย่างต่อเนื่องในระยะถัดไป

ปัจจัยสนับสนุนประการที่สอง คือ บริษัทฯ ไม่ได้มุ่งเน้นเฉพาะธุรกิจเดิมเท่านั้น แต่ยังมีบริการใหม่เพิ่มเติมอย่างต่อเนื่อง ไม่ว่าจะเป็นการเปิดห้องปฏิบัติการด้านโรคมะเร็งด้วยตนเอง เพื่อรองรับความต้องการด้านการคัดกรองและการรักษาโรคมะเร็งที่เพิ่มสูงขึ้น ซึ่งจะช่วยให้บริษัทฯ สามารถบริหารต้นทุนการตรวจได้อย่างมีประสิทธิภาพมากขึ้น และส่งผลดีต่ออัตรากำไรในอนาคต

นอกจากนี้ โครงการด้าน Advanced Therapy Medicinal Products (ATMPs) และโครงการใหม่ที่บริษัทฯ ได้วางรากฐานและลงทุนพัฒนาไว้ตั้งแต่ปีก่อน จะเริ่มทยอยรับรู้รายได้มากขึ้นตั้งแต่ปี 2569 เป็นต้นไป ซึ่งบริษัทฯ เชื่อว่าจะเป็นอีกปัจจัยสำคัญในการสนับสนุนการเติบโตของรายได้และความสามารถในการทำกำไรในระยะยาว ทั้งนี้ บริษัทฯ ยังคงมั่นใจในทิศทางกำไรของธุรกิจ จากทั้งฐานรายได้ประจำที่มีความมั่นคง และโอกาสจากธุรกิจใหม่ที่มีศักยภาพในการเติบโตในอนาคต

คำถามที่ 4

นายกมลชัย จรัสจรโรลงกุล (นักลงทุน ได้ส่งคำถามล่วงหน้าผ่านฝ่ายนักลงทุนสัมพันธ์)

ทางบริษัทฯ ประเมินแนวโน้มผลการดำเนินงานโดยรวมในไตรมาส 1/2569 ไว้อย่างไรบ้างครับ หากเทียบกับฐานที่ทำไว้ได้ค่อนข้างสูงในไตรมาส 4/2568 อุปสงค์จากการตรวจคัดกรองและบริการต่างๆ ยังคงเป็นไปตามเป้าหมายที่วางไว้หรือไม่?

นายกิตติคุณ รอดรังนก ประธานเจ้าหน้าที่สายงานการเงิน ผู้ตอบคำถามที่ 4

แม้บริษัทฯ จะมีฐานรายได้ในไตรมาส 4/2568 อยู่ในระดับสูง แต่แนวโน้มการเติบโตยังคงเป็นไปตามแผนงานที่กำหนดไว้ เนื่องจากบริษัทฯ ได้วางรากฐานกลยุทธ์ทางธุรกิจมาตั้งแต่ช่วงไตรมาส 2 และไตรมาส 3 ของปีที่ผ่านมา ส่งผลให้แนวโน้มของการเติบโตยังคงต่อเนื่องมาถึงปี 2569 และผลการดำเนินงานในไตรมาส 1/2569 ยังคงเป็นไปตามเป้าหมายของบริษัทฯ โดยรายได้ที่เติบโตขึ้นส่วนใหญ่เป็นรายได้ในลักษณะ Recurring Income จากการขยายฐานการติดตั้งเครื่องมือแพทย์ในห้องปฏิบัติการ ซึ่งส่งผลให้มีความต้องการใช้น้ำยาตรวจวิเคราะห์และวัสดุสิ้นเปลืองอย่างต่อเนื่อง รวมถึงการขยายฐานลูกค้าไปยังกลุ่มโรงพยาบาลภาครัฐและโรงพยาบาลขนาดใหญ่ที่มีปริมาณการตรวจวิเคราะห์ในระดับสูงและมีความต้องการใช้บริการอย่างสม่ำเสมอ ขณะเดียวกัน บริษัทฯ ยังเริ่มทยอยรับรู้รายได้จากบริการและโครงการใหม่ที่ได้ลงทุนและเตรียมความพร้อมไว้ก่อนหน้านี้

คำถามที่ 5

นายโชคชัย สกุลวิสิฐ (ผู้ถือหุ้น)

จากสารประธานที่กล่าววาระบรรดตรวจวิเคราะห์มีความแม่นยำเพิ่มขึ้นต่อเนื่องนั้น หลักของความแม่นยำเกิดจากอะไร และปัจจัยที่สำคัญต่อบริษัทฯ ต่อความได้เปรียบเชิงต้นทุนการตรวจวิเคราะห์พันธุกรรมและจีโนมิกส์?

#### ดร.เสาวลักษณ์ ตำนสกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ผู้ตอบคำถามที่ 5

ปัจจัยสำคัญที่ส่งผลต่อความแม่นยำของระบบตรวจวิเคราะห์ทางพันธุกรรมและจีโนมิกส์ คือ ฐานข้อมูลทางพันธุกรรม (Database) เนื่องจากยิ่งบริษัทฯ มีจำนวนข้อมูลและตัวอย่างสะสมมากขึ้น จะยิ่งช่วยเพิ่มประสิทธิภาพในการวิเคราะห์และแปลผลข้อมูลทางพันธุกรรม ทำให้การตรวจวินิจฉัยโรคต่าง ๆ มีความแม่นยำสูงขึ้นอย่างต่อเนื่อง ขณะเดียวกัน การเพิ่มขึ้นของปริมาณการตรวจยังช่วยให้บริษัทฯ สามารถบริหารต้นทุนและเพิ่มประสิทธิภาพด้านต้นทุนต่อหน่วยได้ดียิ่งขึ้น

นอกจากนี้ เทคโนโลยีปัญญาประดิษฐ์ (AI) ยังเข้ามามีบทบาทสำคัญในการวิเคราะห์ข้อมูลทางพันธุกรรม โดยเฉพาะกระบวนการวิเคราะห์ความผิดปกติของยีน (Variant Calling) ซึ่งช่วยเพิ่มทั้งความเร็วและความแม่นยำในการตรวจวินิจฉัย รวมถึงช่วยสนับสนุนการพัฒนาเทคโนโลยี Precision Medicine ของบริษัทฯ ในระยะยาว

ทั้งนี้ ความร่วมมือกับพันธมิตรทางธุรกิจ ระหว่าง BGI ยังเป็นอีกปัจจัยสำคัญที่ช่วยเสริมศักยภาพในการแข่งขันของบริษัทฯ ทั้งในด้านการวิจัยและพัฒนา การถ่ายทอดเทคโนโลยี (Technology Transfer) การสนับสนุนด้านต้นทุน และการเข้าถึงเทคโนโลยีที่มีประสิทธิภาพ ซึ่งช่วยสนับสนุนความได้เปรียบเชิงต้นทุนและการพัฒนาระบบตรวจวิเคราะห์ของบริษัทฯ อย่างต่อเนื่อง

#### คำถามที่ 6

นายรักเกียรติ ไทยอารมณ์ (ผู้ถือหุ้น)

หากดูรายได้ในไตรมาส 4/2568 ที่เติบโตขึ้นอย่างชัดเจนมีลักษณะเป็น Recurring Income ที่จะต่อเนื่องไปไตรมาสต่อ ๆ ไปในสัดส่วนเท่าใด?

นายกิตติคุณ รอดรังนก ประธานเจ้าหน้าที่สายงานการเงิน ผู้ตอบคำถามที่ 6

รายได้ที่เติบโตในไตรมาส 4/2568 ส่วนใหญ่มีลักษณะเป็น Recurring Income ที่สามารถต่อเนื่องไปยังไตรมาสถัดไปได้ โดยปัจจุบันบริษัทฯ คาดว่าสัดส่วนรายได้จะอยู่ที่ประมาณร้อยละ 60 จากรายได้ด้านการให้บริการและโครงการที่มีลักษณะต่อเนื่อง และอีกร้อยละ 40 มาจากรายได้จากการจำหน่ายผลิตภัณฑ์และอุปกรณ์

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีเป้าหมายเพิ่มสัดส่วนรายได้จากธุรกิจที่สร้างรายได้ประจำอย่างต่อเนื่อง เพื่อเสริมความมั่นคงและความยั่งยืนของโครงสร้างรายได้ในระยะยาว โดยคาดว่าในอนาคต สัดส่วนรายได้อาจปรับเข้าสู่ระดับประมาณ 50:50 ระหว่างรายได้จากการให้บริการต่อเนื่องและรายได้จากการจำหน่าย ซึ่งจะช่วยสนับสนุนให้บริษัทฯ มีโครงสร้างรายได้ที่สมดุลและมีเสถียรภาพมากยิ่งขึ้น

#### คำถามที่ 7

นายต่อพงศ์ ครองไตรเวทย์ (ผู้ถือหุ้น)

รายได้จากการจำหน่ายผลิตภัณฑ์การแพทย์ขั้นสูง (ATMPs) เป็นรายได้ที่มาจากธุรกิจหรือผลิตภัณฑ์ประเภทใด?

นายกิตติคุณ รอดรังนก ประธานเจ้าหน้าที่สายงานการเงิน ผู้ตอบคำถามที่ 7

รายได้จากการจำหน่ายผลิตภัณฑ์การแพทย์ขั้นสูง (Advanced Therapy Medicinal Products: ATMPs) ส่วนใหญ่มาจากธุรกิจด้านการแพทย์สมัยใหม่ที่ใช้เซลล์ เนื้อเยื่อ และเทคโนโลยีชีวภาพขั้นสูงในการรักษาโรค ซึ่งแตกต่างจากการรักษาแบบดั้งเดิมที่ใช้ยาเคมีทั่วไป โดยปัจจุบันบริษัทฯ มีความร่วมมือกับมหาวิทยาลัยและพันธมิตรทางการแพทย์หลายแห่งในการพัฒนาและให้บริการด้าน Cell Therapy โดยเฉพาะการรักษาโรคมะเร็งเม็ดเลือดและมะเร็งไขกระดูก

ทั้งนี้ บริษัทฯ คาดว่าจะเริ่มเห็นการรับรู้รายได้จากธุรกิจ ATMPs อย่างชัดเจนมากขึ้นตั้งแต่ช่วงไตรมาส 4/2569 เป็นต้นไป ซึ่งบริษัทฯ มองว่าธุรกิจดังกล่าวจะเป็นอีกหนึ่งกลุ่มธุรกิจสำคัญในการสนับสนุนการเติบโตของรายได้และความสามารถในการทำกำไรในอนาคต

## คำถามที่ 8

นายวิจิต ลอเสถียรกุล (ผู้ถือหุ้น)

ภายหลังสิทธิประโยชน์ทางภาษีจาก BOI สิ้นสุดลง บริษัทฯ จะมีภาระภาษีเงินได้นิติบุคคลในอัตราเท่าใด และจะส่งผลกระทบต่อผลประกอบการของบริษัทฯ อย่างไร?

นายกิตติคุณ รอดรังนก ประธานเจ้าหน้าที่สายงานการเงิน ผู้ตอบคำถามที่ 8

บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการบริหารจัดการด้านภาษีและการรักษาผลประโยชน์ของผู้ถือหุ้นอย่างต่อเนื่อง โดยสิทธิประโยชน์ทางภาษีภายใต้บัตรส่งเสริมการลงทุน (BOI) ฉบับเดิมของบริษัทฯ ได้สิ้นสุดลงแล้ว อย่างไรก็ตาม ปัจจุบันบริษัทฯ ได้รับการอนุมัติบัตรส่งเสริมการลงทุนฉบับใหม่เรียบร้อยแล้ว ซึ่งจะทำให้บริษัทฯ ได้รับสิทธิประโยชน์ทางภาษีต่อเนื่อง ตั้งแต่ปี 2569 ถึงปี 2577

ทั้งนี้ สิทธิประโยชน์ดังกล่าวจะช่วยสนับสนุนการดำเนินธุรกิจ การลงทุน และการวางแผนการเติบโตของบริษัทฯ ในระยะยาว รวมถึงช่วยลดผลกระทบจากภาระภาษีเงินได้นิติบุคคล และสนับสนุนความสามารถในการทำกำไรและกระแสเงินสดของบริษัทฯ อย่างต่อเนื่อง ดังนั้น บริษัทฯ จึงยังคงมั่นใจในแนวทางการดำเนินธุรกิจและการสร้างผลตอบแทนที่เหมาะสมให้แก่ผู้ถือหุ้นในระยะยาว

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร กล่าวขอบคุณผู้ถือหุ้น ผู้รับมอบฉันทะจากผู้ถือหุ้น ผู้แทนจากสมาคมส่งเสริมผู้ลงทุนไทย และผู้เกี่ยวข้องทุกท่าน ที่สละเวลาเข้าร่วมการประชุม และขอให้ความมั่นใจกับท่านผู้ถือหุ้นทุกท่านว่า บริษัทฯ มีความพร้อมและมีแผนการดำเนินธุรกิจที่เป็นรูปธรรม และพร้อมที่จะสร้างความมั่นคง ยั่งยืน และสนับสนุนให้บริษัทฯ เติบโตตามกลยุทธ์ที่วางไว้ทั้งในเชิงธุรกิจและยกระดับการสาธารณสุขของไทย

ประธานที่ประชุม กล่าวขอบคุณท่านผู้ถือหุ้นทุกท่านที่ได้เข้าร่วมประชุม และกล่าวปิดการประชุม

ปิดการประชุม เวลา 12:13 น.

---

(ดร.ทศพร ศิริสัมพันธ์)

ประธานที่ประชุม

## เอกสารแนบท้าย

สรุปคำถามคำตอบและข้อเสนอแนะจากการประชุมสามัญผู้ถือหุ้น ประจำปี 2569

การชี้แจงข้อมูลตามคำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ (Management Discussion and Analysis: MD&A)

### คำถามที่ 9

นายวิจิต ลออเสถียรกุล (ผู้ถือหุ้น)

บริษัทฯ มีการปรับสัดส่วนรายได้จากธุรกิจให้บริการไปสู่การจำหน่ายวัสดุและอุปกรณ์ทางการแพทย์เพิ่มมากขึ้น จึงขอทราบข้อมูลเกี่ยวกับขนาดตลาด (Market Size) ของธุรกิจดังกล่าว อัตรากำไรขั้นต้นโดยประมาณ รวมถึงความมั่นคงและความต่อเนื่องในการจัดหาสินค้าและอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้อง

นายกิตติคุณ รอดรังนก ประธานเจ้าหน้าที่สายงานการเงิน ผู้ตอบคำถามที่ 9

บริษัทฯ มีแนวทางกระจายโครงสร้างรายได้ให้มีความหลากหลายมากขึ้น โดยเพิ่มสัดส่วนรายได้จากการจำหน่ายเครื่องมือห้องปฏิบัติการ น้ำยา และโซลูชันทางการแพทย์ ควบคู่ไปกับธุรกิจบริการตรวจวิเคราะห์ทางพันธุกรรมและจีโนมิกส์ ซึ่งสอดคล้องกับแนวโน้มของอุตสาหกรรมแพทย์แม่นยำและห้องปฏิบัติการสมัยใหม่ที่มีการเติบโตต่อเนื่อง

ในปี 2568 รายได้จากการจำหน่ายเครื่องมือห้องปฏิบัติการและน้ำยาอยู่ที่ประมาณ 100.77 ล้านบาท คิดเป็นประมาณ 26.55% ของรายได้จากการดำเนินงานรวม เพิ่มขึ้นจาก 23.73% ในปี 2567 สะท้อนการเติบโตของธุรกิจดังกล่าวอย่างมีนัยสำคัญ

สำหรับขนาดตลาด (Market Size) บริษัทฯ มองว่าตลาดเครื่องมือและน้ำยาตรวจวิเคราะห์ทางการแพทย์ โดยเฉพาะกลุ่ม Next Generation Sequencing (NGS), Precision Medicine และ Molecular Diagnostics ยังมีศักยภาพเติบโตสูง จากการขยายตัวของการตรวจคัดกรองโรคเชิงป้องกัน, การเข้าสู่สังคมผู้สูงอายุ, การสนับสนุนจากภาครัฐ เช่น โครงการของ สปสช. และการนำเทคโนโลยีจีโนมิกส์มาใช้ในระบบสาธารณสุขมากขึ้น

ในด้านอัตรากำไร บริษัทฯ มุ่งเน้นการจำหน่ายผลิตภัณฑ์ที่เกี่ยวข้องกับแพลตฟอร์มการตรวจวิเคราะห์ที่บริษัทฯ มีความเชี่ยวชาญ ซึ่งช่วยให้สามารถบริหารต้นทุนและสร้างรายได้ต่อเนื่องจากการขายน้ำยาและวัสดุสิ้นเปลือง (Recurring Revenue) ได้ โดยในปี 2568 ธุรกิจจำหน่ายมีอัตรากำไรขั้นต้นประมาณ 43.73%

ด้านความมั่นคงในการจัดหาสินค้า บริษัทฯ มีความร่วมมือกับกลุ่ม BGI และพันธมิตรผู้ผลิตเทคโนโลยีทางการแพทย์ระดับโลก รวมถึงมีการคัดเลือกผู้จำหน่ายที่ได้รับมาตรฐานและมีความน่าเชื่อถือ เพื่อให้สามารถจัดหาเครื่องมือ น้ำยา และอุปกรณ์ได้อย่างต่อเนื่องและมีคุณภาพ

### คำถามที่ 10

นายวิจิต ลออเสถียรกุล (ผู้ถือหุ้น)

กรณีที่บริษัทฯ มีการจำหน่ายอุปกรณ์และเครื่องมือให้แก่ลูกค้ามากขึ้น ซึ่งอาจทำให้ลูกค้าสามารถดำเนินการตรวจวิเคราะห์ได้ด้วยตนเอง บริษัทฯ มีแนวทางการบริหารจัดการหรือแผนการรักษารายได้จากธุรกิจบริการอย่างไร?

นายกิตติคุณ รอดรังนก ประธานเจ้าหน้าที่สายงานการเงิน ผู้ตอบคำถามที่ 10

บริษัทฯ มองว่าการจำหน่ายเครื่องมือและการให้บริการตรวจวิเคราะห์เป็นธุรกิจที่ส่งเสริมกัน มากกว่าจะเป็นการแข่งขันกันเอง โดยลูกค้าหลายรายยังคงต้องพึ่งพาความเชี่ยวชาญด้าน Bioinformatics การควบคุมคุณภาพ การวิเคราะห์ข้อมูลเชิงลึก และบริการตรวจเฉพาะทางที่มีความซับซ้อนสูง ซึ่งยังต้องอาศัยห้องปฏิบัติการและทีมผู้เชี่ยวชาญของบริษัทฯ

นอกจากนี้ บริษัทฯ มีแนวทางสร้างรายได้ต่อเนื่องผ่านการจำหน่ายน้ำยาและวัสดุสิ้นเปลือง การบำรุงรักษา และสนับสนุนทางเทคนิค การให้บริการวิเคราะห์ข้อมูลชีวสารสนเทศ (Bioinformatics) และการตรวจเฉพาะทาง

ที่ใช้เทคโนโลยีขั้นสูง จึงมองว่าการขยายธุรกิจจำหน่ายเครื่องมือจะช่วยขยายฐานลูกค้าและสร้างระบบนิเวศทางธุรกิจ (Ecosystem) ที่สนับสนุนการเติบโตของรายได้บริการในระยะยาว

#### คำถามที่ 11

นายรักเกียรติ ไทยอารมณ์ (ผู้ถือหุ้น)

ลูกหนี้ค้างชำระในช่วง 3-6 เดือนที่เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ ส่วนใหญ่เป็นลูกหนี้จากหน่วยงานภาครัฐหรือภาคเอกชน และบริษัทฯ มีแนวโน้มในการได้รับชำระคืนรวมถึงแนวทางบริหารจัดการลูกหนี้ดังกล่าวอย่างไร?

นายกิตติคุณ รอดรงนก ประธานเจ้าหน้าที่สายงานการเงิน ผู้ตอบคำถามที่ 11

เพิ่มเติมจากการตอบคำถามในคำถามที่ 1 ลูกหนี้ค้างชำระในช่วง 3-6 เดือนที่เพิ่มขึ้น ส่วนใหญ่เป็นลูกหนี้จากหน่วยงานภาครัฐและโรงพยาบาลขนาดใหญ่ ซึ่งเกิดจากการขยายฐานลูกค้าตามแผนกลยุทธ์ของบริษัทฯ ผ่านการวางเครื่องมือและจำหน่ายน้ำยา (Reagent Placement) แม้ว่าหน่วยงานภาครัฐจะมีกระบวนการเบิกจ่ายที่ใช้เวลานานกว่าภาคเอกชนและขั้นตอนของทางราชการ แต่ถือเป็นกลุ่มลูกค้าที่มีความมั่นคงทางการเงินและมีความเสี่ยงต่ำด้านเครดิต

ทั้งนี้ บริษัทฯ ยังคงได้รับชำระหนี้ตามรอบการเบิกจ่ายของหน่วยงานภาครัฐอย่างต่อเนื่อง และมีทีมบริหารเครดิตติดตามสถานะการชำระหนี้และประสานงานกับลูกค้าอย่างใกล้ชิด เพื่อบริหารสภาพคล่องและลดความเสี่ยงด้านหนี้สูญอย่างมีประสิทธิภาพ

#### คำถามที่ 12

นายรักเกียรติ ไทยอารมณ์ (ผู้ถือหุ้น)

เหตุใดบริษัทฯ จึงจัดตั้งบริษัทย่อยและร่วมเพิ่มเติม 3-4 บริษัท และแนวโน้มใน 3 ปี การเติบโตแต่ละบริษัทฯ จะเป็นอย่างไร?

นายกิตติคุณ รอดรงนก ประธานเจ้าหน้าที่สายงานการเงิน ผู้ตอบคำถามที่ 12

การจัดตั้งบริษัทย่อยและบริษัทร่วมเพิ่มเติม มีวัตถุประสงค์เพื่อรองรับการขยายและพัฒนาธุรกิจด้านสุขภาพเทคโนโลยีทางการแพทย์ และผลิตภัณฑ์การแพทย์ขั้นสูงในอนาคต รวมถึงเพื่อเตรียมความพร้อมสำหรับการร่วมลงทุนและความร่วมมือกับพันธมิตรหรือผู้ลงทุนรายใหม่ภายใต้โครงสร้างของบริษัทย่อยแต่ละแห่ง

สำหรับบริษัท โอเมกส์เฟียร์ จำกัด ปัจจุบันดำเนินธุรกิจเกี่ยวกับการจำหน่ายเครื่องมือ อุปกรณ์ วัสดุพิเศษ สารเคมี และอุปกรณ์วิทยาศาสตร์ที่ใช้ในห้องปฏิบัติการ ทั้งในรูปแบบขายปลีกและขายส่ง โดยบริษัทฯ ได้มีการเพิ่มทุนเพื่อรองรับการขยายธุรกิจด้านการแพทย์ขั้นสูง (ATMPs) รวมถึงการพัฒนาแพลตฟอร์มและระบบเทคโนโลยีสารสนเทศที่เกี่ยวข้องกับการให้บริการและระบบรายงานผล ซึ่งเริ่มดำเนินการแล้วตั้งแต่ไตรมาส 4/2568 และคาดว่าจะเริ่มเห็นผลการดำเนินงานที่ชัดเจนมากขึ้นตั้งแต่ปี 2569 เป็นต้นไป

ในส่วนของบริษัท ไบโอวิชั่น จำกัด ปัจจุบันอยู่ระหว่างการปรับโครงสร้างภายในภายหลังการเปลี่ยนแปลงผู้ถือหุ้น โดยเดิมวางโครงสร้างธุรกิจเพื่อดำเนินงานด้านที่ปรึกษาทางธุรกิจและการบริหารจัดการ ทั้งนี้ ภายหลังการปรับโครงสร้างแล้ว บริษัทฯ อยู่ระหว่างหารือแนวทางและแผนการดำเนินธุรกิจในอนาคต และบริษัท คอมพรีเฮนซีฟ แคร้ จำกัด ได้วางแนวทางการดำเนินธุรกิจด้านเทคโนโลยีทางการแพทย์ ผลิตภัณฑ์การแพทย์ขั้นสูง และอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับเซลล์บำบัด โดยปัจจุบันมีผู้ลงทุนรายใหม่เข้ามาร่วมถือหุ้น และอยู่ระหว่างการปรับโครงสร้างและจัดทำแผนการดำเนินงาน เพื่อรองรับการขยายธุรกิจและทิศทางในอนาคต โดยคาดว่าจะเห็นภาพการดำเนินงานภายในปี 2569 นี้

### คำถามที่ 13

นายรักเกียรติ ไทยอาภรณ์ (ผู้ถือหุ้น)

จากที่บริษัทฯ เคยจัด Oppday 1 ครั้ง ได้รับการติดตามและเป็นประโยชน์กับผู้ถือหุ้นและผู้สนใจอย่างมาก  
อยากให้อีกครั้ง พิจารณาจัด Earnings Call ร่วมกับตลาดหลักทรัพย์ เพิ่มเติมหรืออย่างน้อยปีละ 2 ครั้ง

นายกิตติคุณ รอดรงค์ ประธานเจ้าหน้าที่สายงานการเงิน ผู้ตอบคำถามที่ 13

ฝ่ายบริหารขอขอบคุณผู้ถือหุ้นสำหรับข้อเสนอแนะและความสนใจในการติดตามข้อมูลของบริษัทฯ  
โดยบริษัทฯ ตระหนักถึงความสำคัญของการสื่อสารข้อมูลกับผู้ถือหุ้น นักลงทุน และผู้สนใจอย่างต่อเนื่อง  
ทั้งนี้ บริษัทฯ จะนำข้อเสนอแนะเกี่ยวกับการจัด Opportunity Day หรือ Earnings Call ไปพิจารณาร่วมกับ  
คณะกรรมการบริหาร เพื่อเพิ่มช่องทางในการสื่อสารข้อมูลและสร้างความเข้าใจเกี่ยวกับผลการดำเนินงานและทิศทางธุรกิจ  
ของบริษัทฯ ให้มากยิ่งขึ้นต่อไป

### คำถามที่ 14

นายต่อพงศ์ ครอบไตรเวทย์ (ผู้ถือหุ้น)

1. บริษัทฯ แบ่งสัดส่วนจำนวนตัวอย่างตรวจ (Sample) สำหรับการตรวจ NIPT ในโครงการของสำนักงาน  
หลักประกันสุขภาพแห่งชาติ (สปสช.) ร่วมกับพันธมิตรทางธุรกิจอย่างไร?

2. บริษัทฯ มีจำนวนการตรวจ NIPT ตลอดปี 2568 จำนวนเท่าใด และในไตรมาส 4/2568 มีจำนวนการตรวจเท่าใด?

3. ในไตรมาส 1/2569 บริษัทฯ มีจำนวนการตรวจ NIPT เท่าใด และเพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันของปีก่อนในอัตราร้อยละเท่าใด?

4. บริษัทฯ คาดว่าผลประกอบการในปี 2569 จะสามารถรองรับผลกระทบจากภาวะภาษีที่อาจเพิ่มขึ้นได้หรือไม่  
และมีแนวทางบริหารจัดการอย่างไร?

นายกิตติคุณ รอดรงค์ ประธานเจ้าหน้าที่สายงานการเงิน ผู้ตอบคำถามที่ 14

1. บริษัทฯ ดำเนินงานร่วมกับพันธมิตรทั้งภาครัฐและเอกชนในการให้บริการตรวจ NIPT ภายใต้โครงการ  
ของ สปสช. โดยการแบ่งสัดส่วนการให้บริการขึ้นอยู่กับขอบเขตงานและข้อตกลงของแต่ละโครงการ ทั้งนี้ บริษัทฯ มุ่งเน้น  
การบริหารทรัพยากรและกำลังการตรวจให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุด เพื่อรองรับปริมาณการตรวจที่เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง

2. บริษัทฯ ไม่สามารถเปิดเผยจำนวนตัวอย่างตรวจ NIPT ได้ แต่โดยปริมาณการตรวจเพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญ  
จากนโยบายสนับสนุนของ สปสช. ซึ่งช่วยเพิ่มการเข้าถึงบริการตรวจคัดกรองดาวน์ซินโดรม และส่งผลให้เกิด Economy of  
Scale ต่อธุรกิจ

3. บริษัทฯ ไม่สามารถเปิดเผยจำนวนตัวอย่างตรวจ NIPT ได้ อย่างไรก็ตาม ฝ่ายบริหารยังคงเห็นแนวโน้มการเติบโต  
ของการตรวจคัดกรองทางพันธุกรรม จากการขยายการเข้าถึงบริการของภาครัฐและความตระหนักด้านสุขภาพ  
เชิงป้องกันที่เพิ่มขึ้น

4. บริษัทฯ ประเมินว่าธุรกิจยังสามารถรองรับผลกระทบจากภาวะภาษีที่อาจเพิ่มขึ้นได้ โดยมีแนวทางบริหารจัดการ  
ผ่านการเพิ่มประสิทธิภาพต้นทุน การขยายรายได้ที่มีอัตรากำไรสูง การเพิ่มสัดส่วนรายได้ประจำ (Recurring Income)  
และการลงทุนในเทคโนโลยีและระบบอัตโนมัติ เพื่อเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันในระยะยาว

### คำถามที่ 15

นายโชคชัย สกฤตวิญญู (ผู้ถือหุ้น)

1. การพัฒนา Omics for alls คืออะไร? และมีความเกี่ยวข้องกับระบบ Bioinformatics อย่างไร และมีผลกระทบ  
เชิงบวกอย่างไรต่อความสามารถเชิงการแข่งขันต่อการเป็นรากฐานทางการแพทย์แม่นยำและเชิงป้องกันอย่างไร  
และสถานะปัจจุบันของการพัฒนาและกรอบเวลาการทดลอง?

2. ทั้งฐานข้อมูล Omics & ระบบ informatics ที่ถูกพัฒนาขึ้นจากการเก็บรวบรวมข้อมูลที่เกิดจากการตรวจวิเคราะห์ทางพันธุกรรมและจีโนมิกส์ที่ผ่านมาจนกระทั่งปัจจุบัน เป็นสินทรัพย์ของบริษัทหรือไม่?
3. กรณี OMICS ที่มีขนาดใหญ่ จำเป็นต้องพัฒนาและสร้างระบบการวิเคราะห์ผลขั้นสูงเพิ่มเติมจากปัจจุบัน?
4. ทราบว่าบริษัทฯ ได้นำระบบการวิเคราะห์ผลขั้นสูง ที่เรียกว่า Dr.Tom นั้น คาดว่าจะส่งผลกระทบต่ออัตราการเติบโตของจำนวนฐานลูกค้าที่เพิ่มขึ้น และการที่จะทำให้ระบบ Dr.Tom มีความสามารถที่สูงขึ้นเรื่อย ๆ จำเป็นต้องพัฒนาฐานข้อมูลอะไรเพิ่มขึ้นจากปัจจุบัน ทั้ง Omics & Bioinformatics?
5. ซึ่งที่ผ่านมา บริการตรวจพันธุกรรมและจีโนมิกส์ที่ถูกบรรจุในการให้บริการของ สปสช. นั้น ปัจจุบันมีแนวโน้มแอปพลิเคชันอะไรที่จะถูกนำเข้ามาบรรจุเป็นบริการภาคประชาชน?

#### นายเสี่ยวฮาน หวาง รองประธานเจ้าหน้าที่บริหารผู้ตอบคำถามที่ 15

จากมุมมองของผู้บริหารบริษัทฯ และ BGI ในฐานะผู้ถือหุ้นหลักและผู้สนับสนุนการดำเนินงาน เห็นว่าแนวโน้มการแพทย์โลกกำลังเปลี่ยนสู่การแพทย์เชิงป้องกันและการแพทย์แม่นยำ (Preventive & Precision Medicine) โดยเทคโนโลยี Omics, Genomics และ Bioinformatics จะมีบทบาทสำคัญต่อการพัฒนาระบบสาธารณสุขในอนาคต บริษัทฯ จึงมุ่งพัฒนาศักยภาพด้านเทคโนโลยี ฐานข้อมูล และระบบวิเคราะห์อย่างต่อเนื่อง เพื่อเสริมความสามารถในการแข่งขันและสร้างการเติบโตระยะยาวของบริษัทฯ

1. สำหรับ Omics for All คือ ทิศทางการพัฒนาเชิงกลยุทธ์ของบริษัทฯ เพื่อให้เทคโนโลยีจีโนมิกส์และโอมิกส์ด้านอื่น ๆ เข้าถึงได้ง่ายขึ้น มีต้นทุนที่เหมาะสม และสามารถนำไปใช้ทางคลินิกได้จริงสำหรับประชากรไทย และในระยะต่อไปสำหรับภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ซึ่งโครงการนี้มีความเชื่อมโยงอย่างใกล้ชิดกับระบบ Bioinformatics เนื่องจากข้อมูลโอมิกส์เพียงอย่างเดียวจะมีคุณค่าจำกัด หากไม่สามารถนำมาประมวลผล วิเคราะห์ ตีความ และแปลผลไปสู่การตัดสินใจด้านการแพทย์หรือการป้องกันโรคได้ ดังนั้น โครงการจึงครอบคลุมไม่เพียงความสามารถด้านห้องปฏิบัติการ แต่รวมถึงระบบจัดการข้อมูล analytical pipelines ระบบแปลผล รายงานทางคลินิก และกรอบควบคุมคุณภาพ

ในด้านความคืบหน้า BKGI มีศักยภาพด้านห้องปฏิบัติการและประสบการณ์เชิงพาณิชย์แล้วในด้านสุขภาพการเจริญพันธุ์ โรคมะเร็ง โรคหายาก และบริการ sequencing โดยขั้นตอนถัดไปคือการพัฒนา ระบบ informatics ให้สอดคล้องกับบริษัท เสริมความแข็งแกร่งด้าน analytical validation และดำเนิน clinical validation ร่วมกับพันธมิตรในประเทศ ทั้งนี้ การนำไปใช้งานจะเป็นแบบค่อยเป็นค่อยไป ไม่ใช่การเปิดตัวครั้งเดียวทั้งหมด โดยสำหรับบางแอปพลิเคชัน บริษัทฯ คาดว่าจะมีการพัฒนาและยืนยันผลเชิงคลินิกเป็นระยะภายในช่วงไม่กี่ปีข้างหน้า ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับข้อกำหนดด้านกฎหมาย กฎระเบียบด้านห้องปฏิบัติการ การร่วมมือระหว่างพันธมิตรภาครัฐและเอกชน รวมถึงระบบการเบิกจ่ายค่ารักษาของภาครัฐ

2. บริษัทฯ มองว่าฐานข้อมูลโอมิกส์ที่จัดเก็บอย่างถูกต้อง ได้รับความยินยอมตามหลักจริยธรรมและกฎหมาย และอยู่ภายใต้การกำกับดูแลที่เหมาะสม รวมถึงระบบ informatics และองค์ความรู้ด้านการแปลผล ล้วนเป็นสินทรัพย์เชิงกลยุทธ์ของบริษัทฯ ซึ่งมูลค่าที่แท้จริงไม่ได้อยู่ที่ข้อมูลดิบเพียงอย่างเดียว แต่เกิดจากการผสมผสานระหว่างคุณภาพข้อมูล การเชื่อมโยงกับข้อมูลทางคลินิก ความสอดคล้องกับประชากรไทย bioinformatics pipelines กฎการแปลผล การตรวจสอบโดยผู้เชี่ยวชาญ และประสบการณ์ในการดำเนินงานสะสม ซึ่งสามารถช่วยเพิ่มความแม่นยำในการวิเคราะห์ ลดเวลาในการแปลผล สนับสนุนการพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ การวิจัยร่วมทางคลินิก และบริการ precision medicine ในอนาคต

อย่างไรก็ตาม สินทรัพย์เหล่านี้ต้องอยู่ภายใต้กรอบด้านความเป็นส่วนตัวของข้อมูล หลักจริยธรรม ความปลอดภัยทางไซเบอร์ ข้อกำหนดด้านกฎหมายและกฎระเบียบอย่างเข้มงวด

3. ระบบปัจจุบันอาจเพียงพอสำหรับบริการตรวจเฉพาะโรคหรือเฉพาะแอปพลิเคชันบางประเภท แต่เมื่อฐานข้อมูลโอมิกส์มีขนาดใหญ่ขึ้น จำเป็นต้องมีระบบที่ซับซ้อนและก้าวหน้ามากขึ้น เมื่อมีข้อมูลเพิ่มมากขึ้น บริษัทฯ จึงต้องการเพิ่มความสามารถในการพัฒนาระบบ เช่น

- การรวมข้อมูล multi-omics
- ระบบ automated variant annotation
- AI-assisted interpretation
- การเชื่อมโยง phenotype กับ genotype
- การวิเคราะห์ข้อมูลสุขภาพระยะยาว
- การพยากรณ์ความเสี่ยงโรค
- การ reclassification ของ variants อย่างต่อเนื่อง
- ระบบ clinical decision support ที่แข็งแกร่งขึ้น

สิ่งเหล่านี้มีความสำคัญอย่างยิ่ง หากอุตสาหกรรมเปลี่ยนจากการตรวจเพื่อวินิจฉัยโรค ไปสู่การป้องกัน การคัดกรองล่วงหน้า และ personalized intervention

4. Dr.Tom คาดว่าจะช่วยเพิ่ม scalability ผ่านการทำให้กระบวนการแปลผลมีมาตรฐานและรวดเร็วขึ้นสำหรับลูกค้า โดยเฉพาะโรงพยาบาลและแพทย์ คุณค่าที่สำคัญไม่ได้ขึ้นอยู่กับการทำ sequencing แต่คือการได้รับรายงานที่น่าเชื่อถือและเข้าใจง่าย

ซึ่งแพลตฟอร์มการแปลผลที่ก้าวหน้าจะช่วยลด turnaround time เพิ่มความสม่ำเสมอของผลวิเคราะห์ รองรับ test menu ที่ซับซ้อนมากขึ้น ลดต้นทุนต่อหน่วยของการแปลผล และช่วยให้แพทย์นำ genomic testing ไปใช้ใน routine practice ได้ง่ายขึ้น

โดยการพัฒนา Dr.Tom อย่างต่อเนื่อง จำเป็นต้องมีโครงสร้างพื้นฐานหลายด้าน ได้แก่

- ฐานข้อมูลอ้างอิงประชากรไทยและเอเชียตะวันออกเฉียงใต้
- ฐานข้อมูล variants เฉพาะโรค เช่น มะเร็ง โรคหายาก ธาลัสซีเมีย และ pharmacogenomics
- ฐานข้อมูล phenotype และ outcome ภายใต้ระบบ consent และ governance ที่เหมาะสม
- ฐานข้อมูลการตอบสนองต่อยาและการรักษา
- ฐานข้อมูล multi-omics เช่น genomics, transcriptomics, proteomics, metabolomics และ microbiome
- ระบบอัปเดตวรรณกรรม แนวทางรักษา และองค์ความรู้ด้าน variants อย่างต่อเนื่อง
- Secure cloud หรือ high-performance computing infrastructure
- การเชื่อมต่อกับ LIMS, workflow ของโรงพยาบาล และ EMR
- ระบบ cybersecurity, audit trails, quality management และ regulatory compliance
- ระบบรายงานที่รองรับภาษาไทยและใช้งานง่ายสำหรับแพทย์
- เครื่องช่วยผู้เชี่ยวชาญทางคลินิกในประเทศไทยสำหรับ review และ validation

สำหรับบริษัทฯ ระบบดังกล่าวจะช่วยรองรับการขยายตัวของฐานลูกค้า เนื่องจากบริษัทฯ จะสามารถให้บริการแก่โรงพยาบาล แพทย์ และรองรับประเภทการตรวจที่หลากหลายมากขึ้นได้อย่างมีประสิทธิภาพ โดยไม่จำเป็นต้องเพิ่มจำนวนบุคลากรผู้เชี่ยวชาญในสัดส่วนเดียวกัน อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ มองว่าระบบดังกล่าวควรถูกพัฒนาและใช้งานในฐานะ “clinical decision support” เพื่อช่วยสนับสนุนการตัดสินใจทางการแพทย์ของแพทย์ผู้เชี่ยวชาญ ไม่ใช่การทดแทนบทบาทของแพทย์ในการวินิจฉัยหรือรักษาผู้ป่วย

5. ปัจจุบันได้เริ่มมีการนำบางบริการด้าน Genetic และ Genomic Testing เข้าสู่ระบบสาธารณสุขแล้ว โดยบริษัทฯ เห็นว่าในอนาคตอาจมีแนวโน้มพิจารณาขยายไปสู่อบริการเพิ่มเติมในบางด้าน เช่น การตรวจ hereditary cancer การตรวจ companion diagnostics ทางมะเร็งวิทยา การตรวจ pharmacogenomics การวินิจฉัยโรคหายาก การตรวจ newborn screening รวมถึงบริการด้าน prenatal และ reproductive health เป็นต้น

อย่างไรก็ตาม บริษัทฯ ขอเน้นย้ำว่า ประเด็นดังกล่าวยังเป็นเพียง “แนวโน้มที่อาจได้รับการพิจารณาในอนาคต” ซึ่งจะขึ้นอยู่กับหลายปัจจัยสำคัญ เช่น clinical utility, cost-effectiveness, local evidence, budget impact

และนโยบายด้านสาธารณสุขของภาครัฐ โดยการบรรจุบริการเข้าสู่สิทธิการรักษาจำเป็นต้องผ่านกระบวนการวิเคราะห์และการศึกษาความคุ้มค่าทางเศรษฐศาสตร์สุขภาพ (Health Economic Study) จากหน่วยงานภาครัฐที่เกี่ยวข้องเป็นสำคัญ

ในส่วนของบริษัทฯ มีบทบาทในการติดตาม ศึกษาทิศทางของอุตสาหกรรม และแนวโน้มทางการแพทย์อย่างต่อเนื่อง รวมถึงเตรียมความพร้อมด้านเทคโนโลยี ฐานข้อมูล ระบบ Bioinformatics และศักยภาพการให้บริการเพื่อรองรับโอกาสและความต้องการของระบบสาธารณสุขในอนาคต หากมีการสนับสนุนหรือผลักดันเชิงนโยบายจากภาครัฐ

#### คำถามที่ 16

นายโชคชัย สกุณวิสิฐ (ผู้ถือหุ้น)

แนวโน้มการขยายบริการด้าน Genomics และ Precision Medicine ในระบบหลักประกันสุขภาพแห่งชาติ (สปสช.) รวมถึงมุมมองของฝ่ายบริหารต่อทิศทางการเปลี่ยนแปลงนโยบายสาธารณสุขจากการรักษาเชิงรับไปสู่การดูแลสุขภาพเชิงป้องกันและการแพทย์แม่นยำในอนาคต?

ดร.เสาวลักษณ์ ด่านสกุล ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร ผู้ตอบคำถามที่ 16

หลายประเทศทั่วโลก รวมถึงประเทศไทย มีแนวโน้มให้ความสำคัญกับแนวคิดด้านการแพทย์เชิงป้องกันและการแพทย์แม่นยำ (Preventive & Precision Medicine) มากขึ้น เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพของระบบสาธารณสุขและลดภาระค่าใช้จ่ายด้านการรักษาพยาบาลในระยะยาว โดยมุ่งเน้นการป้องกัน การคัดกรองความเสี่ยง และการตรวจพบโรคในระยะเริ่มต้น มากกว่าการรักษาภายหลังการเกิดโรค

ที่ผ่านมา บริษัทฯ เห็นพัฒนาการของแนวโน้มดังกล่าวอย่างต่อเนื่อง ผ่านการขยายการเข้าถึงบริการตรวจคัดกรองและการตรวจวินิจฉัยในหลายด้าน ทั้งโรคมะเร็ง โรคไม่ติดต่อเรื้อรัง (NCDs) รวมถึงบริการตรวจทางพันธุกรรมและจีโนมิกส์บางประเภท เช่น NIPT, BRCA และการตรวจทางพันธุกรรมเพื่อสนับสนุนการวางแผนการรักษาเฉพาะบุคคล ทั้งนี้ ในอนาคตอาจมีความเป็นไปได้ที่หน่วยงานด้านนโยบายสาธารณสุขจะพิจารณาขยายบริการเพิ่มเติม โดยเฉพาะเทคโนโลยีที่มีข้อมูลเชิงประจักษ์รองรับว่าสามารถช่วยเพิ่มประสิทธิภาพการรักษาและลดต้นทุนด้านสาธารณสุขในระยะยาวได้ เช่น Preventive Genetic Screening, Liquid Biopsy, Pharmacogenomics รวมถึงการใช้ AI และ Omics Data เพื่อคัดกรองกลุ่มเสี่ยงล่วงหน้า

#### คำถามที่ 17

นายโชคชัย สกุณวิสิฐ (ผู้ถือหุ้น)

การพัฒนาล่าสุด ผ่านโครงการร่วมมือจัดตั้ง Biobank ถือเป็นหัวใจที่สำคัญต่อการแพทย์แม่นยำ และสำคัญต่อความสามารถการผลิตผลิตภัณฑ์ ATMP อย่างไร?

นายกิตติคุณ รอดรงนก ประธานเจ้าหน้าที่สายงานการเงิน ผู้ตอบคำถามที่ 17

Biobank ถือเป็นโครงสร้างพื้นฐานสำคัญของการแพทย์แม่นยำ เนื่องจากเป็นระบบจัดเก็บตัวอย่างชีวภาพและข้อมูลที่เกี่ยวข้องอย่างเป็นระบบ ซึ่งช่วยสนับสนุนงานวิจัยด้านจีโนมิกส์ การพัฒนายา การพัฒนา AI ทางทางการแพทย์ การพัฒนา Biomarker และการแพทย์เฉพาะบุคคล

สำหรับผลิตภัณฑ์ ATMP เช่น Cell Therapy และ Gene Therapy การมี Biobank ที่ได้มาตรฐานจะช่วยให้สามารถบริหารจัดการตัวอย่างชีวภาพได้อย่างมีประสิทธิภาพ รองรับการตรวจสอบย้อนกลับ (Traceability) และสนับสนุนกระบวนการผลิตที่ได้มาตรฐานสากล

บริษัทฯ จึงมองว่า Biobank จะเป็นหนึ่งในองค์ประกอบสำคัญในการต่อยอดธุรกิจด้าน Precision Medicine และ Advanced Therapy ในอนาคต